

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

Кафедра гуманитарных и социально-политических наук
Л.И. Купрюхина

МАКРОЭКОНОМИКА

Утверждено Редакционно- издательским советом МГТУ ГА
в качестве учебного пособия для студентов дневного обучения.

Москва - 2013

УДК 33(075.8)
ББК 65я73
С89

Печатается по решению редакционно-издательского совета
Московского государственного технического университета ГА

Рецензенты: д-р филос. наук, проф. К.Н. Панферов;
доцент, к.ф.н. Мещерякова Л.Я.

Л.И. Купрюхина Макроэкономика: Учебное пособие. –
М.: МГТУ ГА. 2013.

Рассмотрено и одобрено на заседании кафедры 12 марта 2013 г.

Введение

Макроэкономика является важной составной частью экономической теории. Макроэкономика изучает закономерности функционирования экономической системы в целом, исследует экономические явления, определяющие развитие производства в масштабах общества в целом.

Макроэкономический анализ позволяет объяснить причины изменений, происходящих в национальной экономике, позволяет выделить основные экономические проблемы, решение которых возможно лишь в рамках национальной экономики.

Макроэкономические процессы динамичны. Они подвержены активному государственному воздействию. Государство использует современные инструменты, формы и методы регулирования национальной экономики, может оказывать действенное влияние на экономическое развитие национальной экономики. Формы и методы государственного воздействия на экономику различны. Но, зная закономерности государственного регулирования национальной экономики, можно использовать наиболее эффективные методы воздействия на общественное производство. Изучение макроэкономики позволяет понять возможности эффективного решения социальных проблем, проблем занятости, денежно–кредитного регулирования экономики.

Макроэкономический анализ имеет ряд особенностей:

Во-1-х, необходимо изучение макроэкономических показателей, которые характеризуют уровень развития экономики и тенденции развития экономических процессов в национальной экономике.

Во-2-х, необходимо изучение причин и условий поддержания общего макроэкономического равновесия.

В-3-х, изучение экономики в целом, как единого народнохозяйственного комплекса, предполагает анализ условий взаимодействия между экономическими субъектами через систему взаимосвязанных рынков.

В-4-х, макроэкономический анализ требует изучения условий формирования и поддержки государством общенациональных ценностей.

В-5-х, необходимо изучить формы и методы государственного вмешательства в экономические процессы в национальной экономике, условия и методы государственной корректировки экономических диспропорций, возникающих между совокупным спросом и совокупным предложением.

В учебном пособии представлены наиболее важные темы учебного курса «Экономика». Учебное пособие адресовано студентам-бакалаврам дневного обучения всех факультетов МГТУ ГА.

Национальная экономика и ее структура. Макроэкономические пропорции

В изучении макроэкономических процессов особое внимание необходимо уделить изучению категории «национальная экономика», а также условия и возможности поддержания макроэкономического равновесия.

Национальная экономика – это исторически сложившаяся система общественного воспроизводства страны, это взаимосвязанная система отраслей народного хозяйства, а также сложившиеся формы общественного производства и общественного разделения труда. Основу национальной экономики составляют предприятия, фирмы, организации, государственные экономические институты, объединенные в единую экономическую систему. Они выполняют определенные экономические функции в общественном производстве.

Национальная экономика состоит из следующих крупных сфер народного хозяйства:

- материальное производство;
- непроизводственная сфера.

Материальное производство - важнейшая сфера национальной экономики. В материальном производстве функционируют фирмы, предприятия, производящие средства производства и предметы потребления. Материальное производство включает отрасли народного хозяйства, производящие товары для внутреннего рынка и для экспорта на мировой рынок. Это отрасли горнодобывающей промышленности, металлургической промышленности, машиностроения, пищевой и легкой промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта. Материальное производство можно разделить на два подразделения общественного производства:

- I - производство средств производства;
- II - производство предметов потребления.

Особое место в структуре общественного производства занимают торговля, сфера услуг, пассажирский транспорт, которые не создают товар в материально - вещественной форме, а создают услуги или восстанавливают и поддерживают внешнюю форму товаров, потребительных стоимостей, созданных во всех отраслях материального производства.

Непроизводственная сфера - условное наименование отраслей, результаты деятельности которых принимают преимущественно форму услуг; социальная инфраструктура общества. Обычно к непроизводственной сфере относят: жилищно-коммунальное и бытовое обслуживание населения; пассажирский транспорт; здравоохранение, физическую культуру и социальное обеспечение; просвещение; культуру; искусство; науку и научное обслуживание. Непроизводственная сфера имеет нематериальную форму конечного продукта: научные знания, информация, произведения искусства. Непроизводственная сфера включает также функционирование таких важнейших отраслей, как оборонный комплекс, охрана общественного порядка,

государственное управление, включает судебные и другие юридические органы, религиозные организации и учреждения, общественные организации. Необходимо отметить существенное повышение роли нематериального производства в жизнедеятельности членов современного общества. Это связано, прежде всего, с современным этапом научно-технической революции, для которой характерно превращение науки в непосредственную производительную силу общественного развития, а также с усилением социальной ориентации современного рыночного хозяйства. В этих условиях возрастает значение нематериальных продуктов, таких как знания, духовные и информационные услуги, здоровье населения, правовые и социальные условия воспроизводства жизни людей.

В функционировании национальной экономики необходимо учитывать макроэкономические пропорции.

Макроэкономические пропорции - это количественное соотношение между различными сферами народного хозяйства, отраслями и другими составными элементами национальной экономики.

Различают следующие виды макроэкономических пропорций:

1. Общеэкономические пропорции :

- пропорции между производством и потреблением;
- пропорции между материальным производством и нематериальным производством;
- пропорции между I и II подразделениями общественного производства.

2. Межотраслевые пропорции.

3. Внутриотраслевые пропорции.

4. Территориальные пропорции.

5. Межгосударственные пропорции.

Каждый тип экономической системы имеет свои особенности формирования пропорций. Пропорции не являются застывшими, они меняются под воздействием процессов, происходящих в экономической системе, изменяются под воздействием процессов НТП, изменения соотношения между экстенсивными и интенсивными факторами воспроизводства, а также под воздействием субъективных факторов.

Макроэкономическое равновесие национальной экономики является важной проблемой общественного производства. Эта проблема является важной и для формирования важнейших направлений экономической политики, которая должна быть направлена на достижение сбалансированности и пропорциональности экономических процессов производства и потребления, спроса и предложения, совокупных затрат и результатов производства.

Макроэкономические пропорции постоянно изменяются под воздействием многих факторов. В современных условиях на изменения пропорций в народном хозяйстве могут оказывать влияние следующие факторы.

Во-первых, воздействие научно-технического прогресса на повышение технического уровня производства, на изменения соотношения между отраслями в экономике.

Во-вторых, опережающее развитие структуроопределяющих отраслей народного хозяйства.

В-третьих, увеличение доли непроизводственной сферы в народном хозяйстве.

В-четвертых, ускоренное развитие обрабатывающих отраслей в народном хозяйстве по сравнению с добывающими.

В-пятых, расширение участия страны в международном разделении труда, рост объемов экспорта, увеличение внешнеторгового оборота страны.

В-шестых, на макроэкономические пропорции оказывает существенное влияние национальный или мировой экономический кризис.

Следовательно, макроэкономическое равновесие оказывает влияние на эффективность функционирования национальной экономики. Правительство должно изучать условия поддержания общего макроэкономического равновесия и использовать данные анализа для формирования эффективной экономической политики.

Макроэкономическое равновесие

Макроэкономическое равновесие - это такое состояние национальной экономики, когда использование ограниченных производственных ресурсов для создания товаров и услуг и их распределение между различными субъектами рыночной экономики, различными сферами национальной экономики сбалансировано, т.е. такое состояние экономики, когда существует совокупная пропорциональность:

- а) между наличием экономических ресурсов и объемами их использования;
- б) между объемами производства и потребления;
- в) между совокупным предложением и совокупным спросом в экономике;
- г) между материально-вещественными и финансовыми потоками;
- д) когда поддерживаются все макроэкономические пропорции, необходимые для данного этапа развития национальной экономики.

В экономической теории различают следующие виды равновесия.

Идеальное или теоретическое равновесие, устанавливается в экономической системе при условии реализации экономических интересов всех субъектов, функционирующих во всех структурных звеньях и сферах народного хозяйства. Идеальное равновесие возможно в условиях совершенной конкуренции и отсутствия побочных эффектов.

В реальной экономике проявляются противоречия в функционировании народного хозяйства, не поддерживаются макроэкономические пропорции. Реальное макроэкономическое равновесие устанавливается в условиях

несовершенной конкуренции и влиянии внешних факторов на экономическое развитие народного хозяйства.

В экономической теории выделяют также устойчивое, неустойчивое и частичное равновесие. Рассмотрим более подробно виды макроэкономического равновесия в национальной экономике.

Устойчивое равновесие - это равновесие самовосстанавливающееся после отклонения.

Неустойчивое равновесие - не саморегулируемое равновесие, т.е. такое равновесие, которое не может быть восстановлено при его нарушении.

Равновесие по закону Вальраса: общее экономическое равновесие достигается при равновесии на трех рынках из четырех возможных в макроэкономике.

Макроэкономическое неравновесие - это отклонение ключевых показателей национальной экономики и макроэкономических пропорций от нормального значения. Факторы, вызывающие эти отклонения, противодействуют механизму рыночного регулирования и требуют вмешательства государства в экономические процессы.

Макроэкономическое равновесие предполагает оптимальную реализацию всех экономических интересов членов общества, удовлетворение потребностей во всех сферах национальной экономики. Однако стоит отметить, что такое равновесие в экономике - это экономический идеал, при котором национальная экономика функционирует без стихийных бедствий, без банкротств, без социально-экономических потрясений. В реальной жизни происходят разнообразные нарушения равновесия в национальной экономике. В экономической теории идеалом является построение моделей общего равновесия экономической системы. При этом различают частичное равновесие и общее равновесие.

Частичное равновесие - это равновесие на отдельных рынках, например, на рынке отдельных товаров, услуг, на рынках средств производства, на рынках сырьевых ресурсов, на рынке денег, ценных бумаг и т.д. Конкурентное предложение и спрос на каждом отдельном частичном рынке определяет цены и количество производимой продукции, а каждый отдельный случай равновесия на частичном рынке характеризует частичное равновесие:

- Ф. Кенэ разработал в «Экономической таблице» модель простого воспроизводства на примере Франции XVIII столетия.

- К. Маркс в «Капитале» разработал схемы простого и расширенного воспроизводства в национальной экономике и вывел общие закономерности. Рассматривая условия воспроизводства и реализации общественного продукта, К. Маркс в целях выведения общих закономерностей абстрагировался от внешнего рынка. Но в современных условиях процесс воспроизводства и макроэкономического равновесия в национальной экономике все в большей степени зависит от состояния мирового хозяйства, от мировой рыночной конъюнктуры:

- В.И. Ленин разработал схемы общественного воспроизводства с учетом роста органического строения капитала, т.е. с учетом изменений соотношения между факторами производства в условиях внедрения НТП.

- Л. Вальрас представил модель общего экономического равновесия в условиях действия законов свободной конкуренции.

- В. Леонтьев разработал модель «затраты-выпуск».

- Дж. М. Кейнс разработал модель краткосрочного равновесия.

- Хикс, А. Вальд, Д. Нейман разрабатывали модель экономического равновесия в условиях несовершенной конкуренции.

- Арроу К., Дебре Д., Самуэльсон П. и др. в своих работах представили построение математической модели системы. В построении модели экономической системы они опирались на взаимодействие производителей и потребителей, на изменения цен, на необходимость достижения устойчивости экономической системы.

Таким образом, теоретически экономическая система в условиях конкурентного ценообразования способна достичь общего экономического равновесия, способна, следовательно, наиболее эффективным образом решить следующие экономические проблемы: Что производить? Как производить? Для кого производить?

Теория общего равновесия доказывает, что в реальной жизни при несовершенной конкуренции, при функционировании монополий в производстве и на рынке, изменении цен, соотношении между спросом и предложением - равновесие в экономике нарушается.

Таким образом, в национальной экономике в рыночных условиях возникает необходимость поддерживать равновесие на частичных рынках, а также поддерживать общее равновесие, добиваясь синхронизации экономических процессов во времени и в пространстве всех частичных рынков. Отсутствие согласованности в экономических явлениях на всех частичных рынках (например, на рынке труда нет равновесия между предложением рабочей силы и спросом на трудовые ресурсы) рождает условия нарушения общего равновесия. Нормальному состоянию рыночной экономики должно быть свойственно экономическое равновесие между совокупным спросом и совокупным предложением на все товары и услуги на всех рынках. Необходимо поддерживать определенную взаимосвязь между совокупным потреблением и совокупным сбережением, действие мультипликатора, взаимосвязь между инфляцией и безработицей и другими факторами, оказывающими влияние на экономические процессы в национальной экономике.

Государство и рыночная экономика

В экономической теории роль государства по-разному трактовалась экономистами. Меркантилисты, анализируя процесс обращения, пытались активно воздействовать на экономическую жизнь с помощью государства.

Государство оказывало регулирующее воздействие на процессы экспорта и импорта товаров, ввоза в страну и вывоза золота, регулировало платежный баланс.

Физиократы впервые глубоко исследовали роль процесса производства, однако важное место отводили сельскохозяйственному производству. При этом физиократы были против вмешательства государства в процесс производства и торговли. Государство должно выполнять следующие функции: сохранение «естественного порядка», производство общественных благ (дороги и т.п.), фискальные функции, распространение всеобщего образования.

Классическая политическая экономия, анализируя рыночное хозяйство, наибольшее внимание уделяет его способности к саморегулированию. Механизм рынка, цена, спрос, предложение способны восстановить нарушенное равновесие. А. Смит пишет о «свободной игре рыночных сил», формулирует правило «невидимой руки рынка», которые способны создать условия гармонии в экономике, единство частных экономических интересов, что и является главной движущей силой экономического развития. Поэтому отстаивалась точка зрения о невмешательстве государства в экономическую жизнь общества.

В более поздний исторический период, несмотря на различие теоретических точек зрения, государство не оказывало существенного влияния на развитие общественного производства.

Однако в последней четверти XIX - начале XX веков в развитии общественного производства происходят существенные изменения: во многие отрасли народного хозяйства внедряются достижения научно-технического прогресса, происходит массовое обновление видов товаров, изменяется, совершенствуется структура народного хозяйства. Повышается производительность труда, увеличивается многократно объем производства во всех отраслях экономики, повышается уровень концентрации производства на многих предприятиях, происходят процессы монополизации производства. Быстрый рост объемов производства, усложнение экономических связей приводят к мировому экономическому кризису 1929-1930 гг., названному Великой депрессией.

Выход из экономического кризиса был чрезвычайно трудным для всех стран. Английский экономист Дж. М. Кейнс по-новому подходит к анализу экономической роли государства в новых экономических условиях функционирования общественного производства.

Дж. Кейнс разрабатывает теорию государственного регулирования экономики, обосновывает экономические функции государства.

Возможности рыночного механизма в регулировании общественного производства ограничены, так как рынок не может решить многих проблем общества. Ситуация, при которой рынок оказывается не в состоянии координировать процессы экономического выбора, чтобы обеспечить наиболее эффективное использование ресурсов, называется «фиаско рынка».

Рыночная система сталкивается с негативными последствиями:

- усиливается дифференциация доходов субъектов рынка (некоторые члены общества обречены на недоедание из-за низкого дохода, а другие получают чрезмерно высокие доходы);
- рынок не решает социальных проблем общества (образование, просвещение, социальная защита нетрудоспособных);
- рынок не решает всех проблем развития научно-технического прогресса (например, фундаментальные и капиталоемкие научные исследования);
- рынок не решает проблем экономического развития регионов;
- рынок не может решить вопросы производства общественных благ, внешних эффектов производства;
- рынок не в состоянии регулировать деятельность естественных монополий;
- в условиях рыночной экономики проявляются отрицательные макроэкономические эффекты: инфляция, безработица и др.

Следовательно, рыночный механизм регулирования общественного производства должен быть дополнен эффективными формами и методами государственного регулирования экономики.

Роль государства в регулировании экономических процессов должна определяться пониманием объективных закономерностей развития экономики и общества.

За государством сохраняются традиционные функции:

1. Защиты прав собственности.
2. Обеспечение свободы предпринимательства.
3. Стимулирования деловой активности и борьбы с монопольными тенденциями; обеспечения законности и правопорядка в хозяйственной сфере; регулирования денежного обращения; обеспечения устойчивости национальной валюты; регулирования отношений между трудом и капиталом; организации таможенной системы поддержания экономической безопасности страны.

Ни одна из этих функций не исчезает и не утрачивает своей значимости, хотя могут изменяться механизмы, методы и способы осуществления государством этих функций.

С развитием общества и диверсификацией структуры хозяйственной деятельности, усложнением ее технологической базы, повышением роли человеческого фактора происходит обогащение регулирующих функций государства. Эти изменения характеризуются усилением не только экономических, но и социальных функций государства, включая регулирование цен, доходов граждан, обеспечение социальных гарантий, развитие социальной и производственной инфраструктуры, регулирование широкого комплекса взаимоотношений труда и капитала, организацию социального партнерства и стабильности в обществе, распространение современных технологий, стимулирование инновационной активности, реализации промышленной и научно-технической политики, решение экологических проблем.

Экономическая сущность государственного регулирования экономики

Проблема роли государства в экономике занимает важное место в экономической теории и в реальной хозяйственной практике. Для России научный и практический интерес к анализу экономических функций государства связан с поиском оптимальной роли государства как в трансформационных процессах, так и в становлении новой модели национального развития. Россия находится на этапе модернизации своей экономики и перевода ее на преимущественно инновационный путь развития. В трансформационной экономике рыночные преобразования в решающей степени зависят от государства. В основе социально-экономической модернизации лежат идеи оптимального сочетания рынка и государства.

Государственное регулирование экономики (ГРЭ) в условиях рыночного, смешанного хозяйства представляет собой систему типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемые государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

По мере развития рыночного хозяйства возникали и обострялись экономические и социальные проблемы, которые не могли быть решены автоматически на базе частной собственности. Появилась необходимость значительных инвестиций, малорентабельных или нерентабельных с точки зрения частного капитала, но необходимые для продолжения воспроизводства в национальных масштабах; отраслевые и общехозяйственные кризисы, массовая безработица, нарушение в денежном обращении, обострившаяся конкуренция на мировых рынках требовали государственной экономической политики.

Объективная возможность государственного регулирования экономики появляется с достижением определенного уровня экономического развития, концентрации производства и капитала. Необходимость, превращающая эту возможность в действительность, заключается в нарастании экономических проблем, трудностей, с которыми и призвано справиться государство. В современных условиях государственное регулирование народного хозяйства является составной частью процесса воспроизводства. Оно решает различные задачи: это, например, стимулирование экономического роста, регулирования занятости, поощрение прогрессивных сдвигов в отраслевой и региональной структуре, поддержка экспорта. Конкретные направления, формы, масштабы ГРЭ определяются характером и остротой экономических и социальных проблем в той или иной стране в конкретный период.

В силу ряда причин наиболее развитый механизм государственного регулирования экономики сложился в некоторых странах Западной Европы (во Франции, ФРГ, Нидерландах, Швеции, Скандинавских странах, Австрии, Испании), в Японии, ряде быстро развивающихся стран Азии и Латинской

Америки. Слабее развито ГРЭ в США, Канаде, Австралии, где в отличие от Европы не было социально-экономических потрясений, а частный капитал обладал сильными позициями. Особенно важна роль государственного регулирования экономики в развивающихся странах. Степень государственного воздействия на экономические процессы различна в разных странах с рыночной, смешанной экономикой, но она претерпевает изменения и в различные исторические периоды, так как изменяются условия функционирования рынка. В конце 70-х годов XX века в США, в Великобритании, а позднее и в других развитых странах, происходит ослабление государственного вмешательства в экономику. В этот период более активно используются рыночный механизм, развивается предпринимательство. Заметным становится дерегулирование экономики. Деревулирование экономики - ослабление экономических функций государства, это ослабление государственной регламентации предпринимательской деятельности. Деревулирование касается, прежде всего, ослабления прямого или административно-правового регулирования. Однако в современных условиях государственное регулирование экономики остается важным компонентом современной социально ориентированной рыночной системы, необходимым условием обеспечения процесса общественного воспроизводства. При этом наибольшее значение приобретают экономические методы государственного регулирования.

Субъекты государственного регулирования экономики

Субъектами экономической политики являются носители, выразители и исполнители хозяйственных экономических интересов.

Носители хозяйственных интересов - это социальные группы, отличающиеся друг от друга по ряду признаков: имущественному, по доходам, по видам деятельности при аналогичных доходах, по профессиям, отраслевым и региональным интересам. Это наемные рабочие и хозяева предприятий, фермеры и земельные собственники, мелкие и крупные предприниматели, управляющие и акционеры, лица свободных профессий, государственные служащие. У каждой из этих групп есть свои интересы, обусловленные их социально-экономическим положением, а также принадлежностью к тому или иному региону, виду деятельности. Представители этих групп индивидуально выражают свои интересы в средствах массовой информации, на митингах и, обращаясь с просьбами, протестами, пожеланиями в государственные учреждения, могут влиять на экономическую и социальную политику.

Это первая линия связи экономических интересов с государственным аппаратом, регулирующим хозяйство.

Носители экономических интересов объединены в развитых странах рыночного хозяйства в многочисленные союзы, ассоциации: это профсоюзы, союзы предпринимателей, фермеров, различных торговцев, студентов, маклеров, аптекарей и т.п. Некоторые из этих союзов насчитывают миллионы членов (профсоюзы, например), другие, играют огромную роль в экономике

страны (союзы предпринимателей, банковских учреждений, торговые палаты). Есть и совсем малозначачие объединения, например, ассоциация физических и юридических лиц, заинтересованных в приватизации конкретного земельного участка, принадлежащего муниципалитету. Такие объединения являются выразителями хозяйственных интересов.

Самые могущественные выразители экономических, хозяйственных интересов - это союзы предпринимателей и профсоюзы. Они разрабатывают собственные концепции социально-экономической политики, стремясь оказать максимальное воздействие на государственную экономическую политику. У выразителей хозяйственных интересов есть печатные издания, значительные финансовые ресурсы, центры подготовки кадров и связей с общественностью.

Рекомендации, советы, консультации, меморандумы, различные каналы влияния этих выразителей хозяйственных интересов на органы государственного экономического регулирования - это важная линия связи хозяйственных интересов с государственной экономической политикой.

Выразителями социально-экономических, политических, религиозных, культурных, экологических, специфических региональных интересов являются политические партии. В отличие от выразителей экономических интересов, которые заявляют, от чьего имени они выступают, политические партии часто действуют под знаменем общенациональных интересов, например, демократическая и республиканская партия в США, партия «Единая Россия».

Проводить в жизнь программу государственной экономической политики будут субъекты ГРЭ - исполнители хозяйственных интересов.

Исполнителями хозяйственных интересов - субъектами ГРЭ - являются органы трех ветвей власти, построенные по иерархическому принципу, а также центральный национальный банк страны. В государствах с федеративным устройством (США, Канада, Индия, ФРГ, Испания, Бразилия, Малайзия и др.) существуют федеральные и местные парламенты и правительства, соответственно защищающие общегосударственные и местные экономические интересы. Заметна тенденция усиления роли центральных органов власти среди субъектов ГРЭ. Исполнительные органы становятся все более независимыми в осуществлении ГРЭ от законодательной власти.

Линия связи между носителями экономических интересов и ГРЭ: носители (в данном случае заинтересованные фирмы) - выразители (союзы предпринимателей) - советы при государственных регулирующих органах. По этой линии происходит корректировка интересов частного хозяйства с интересами других социальных, профессиональных, общественных (например, экологических) групп.

Существуют многочисленные возможности воздействия носителей и выразителей хозяйственных интересов на государственную экономическую политику: через органы массовой информации, демонстрации и манифестации, сбор подписей, обращения в суды - от местных до международных, кампании гражданского неповиновения и т.д. Наиболее действенная из них -

обоснованное обращение в суд в случае нарушения государственными органами хозяйственного регулирования экономических интересов, защищаемых конституцией или законами.

Положительные последствия ГРЭ проявляются:

- во-первых, в темпах роста, улучшении структуры хозяйства, росте занятости, здоровом платежном балансе, снижении темпов инфляции, повышении жизненного уровня;

- во-вторых, успехи ГРЭ отражаются в показателях, не всегда поддающихся точному количественному измерению: в уровне социальной напряженности (забастовки, демонстрации, выступления профсоюзов, торгово-промышленных палат с критикой экономической политики правительства), оценка ГРЭ средствами массовой информации, состояние окружающей среды, качество жизни в городах;

- в-третьих, носители хозяйственных интересов прямо и через свои объединения поддерживают или не поддерживают правительство. Могущественные объединения предпринимателей или профсоюзы могут выступить с предупреждением в адрес правительства в связи с несовместимостью государственных мер регулирования с их интересами. Наконец, союзы - выразители хозяйственных интересов своих членов, также как и отдельные юридические и физические лица, финансируют или отказывают в средствах финансирования той или иной партии на выборах, избиратели голосуют за партию, а значит и за экономическую часть программы этой партии, или нет. Потеря доверия избирателей и объединений хозяйственных интересов к правящей партии или партиям, - это главная линия обратной связи между государственной экономической политикой и носителями хозяйственных интересов.

В реальной жизни идет борьба между отдельными группами интересов за влияние на органы регулирования, широкое распространение получил лоббизм, известны факты коррупции в органах государственного управления в разных странах. Но механизм ГРЭ функционирует все-таки не по отклонениям, а по правилам.

Объекты и цели государственного регулирования экономики

Объекты государственного регулирования экономики - это сферы, отрасли, регионы, а также ситуации, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности, проблемы, не разрешаемые автоматически или разрешаемые в отдаленном будущем, в то время как снятие этих проблем настоятельно необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности.

Назовем основные объекты государственного регулирования экономики:

- секторальная, отраслевая и региональная структура хозяйства;

- условия накопления капитала;
- экономический цикл;
- занятость;
- денежное обращение;
- платежный баланс;
- цены;
- условия конкуренции;
- социальные отношения, включая отношения между работодателями и работающими по найму, а также социальное обеспечение;
- подготовка и переподготовка кадров;
- окружающая среда;
- внешнеэкономические связи.

Перечисленные объекты охватывают различные макроэкономические процессы: экономический цикл, накопление капитала в масштабах страны, отдельные отрасли, территориальные комплексы, условия конкуренции, отношения между профсоюзами и объединениями предпринимателей, между государственными регулирующими органами. Следовательно, по-разному влияют на ход общественного производства.

Рассмотрим важнейшие из них. Сущность государственной антициклической политики или регулирования хозяйственной конъюнктуры состоит в том, чтобы во время кризисов и депрессий стимулировать спрос на товары и услуги, капиталовложения и занятость. Для этого частному капиталу предоставляются дополнительные финансовые льготы, увеличиваются государственные расходы и инвестиции. В условиях длительного и бурного подъема в экономике страны могут возникнуть опасные явления - быстрый рост объемов производства, превышающий совокупный спрос, рост импорта и ухудшение платежного баланса. В такой ситуации задача ГРЭ - притормозить рост совокупного спроса, снизить темпы роста инвестиций и роста объемов производства, чтобы сократить перепроизводство товаров и перенакопление капиталов и, таким образом, уменьшить глубину и продолжительность возможного спада производства.

ГРЭ в области отраслевой и территориальной структуры также осуществляется при помощи финансовых стимулов и государственных капиталовложений, которые обеспечивают привилегированные условия отдельным отраслям и регионам. В одних случаях поддержка оказывается отраслям и территориальным единицам, находящимся в состоянии затяжного кризиса; в других - поощряется развитие новых отраслей и видов производств - носителей научно-технического прогресса, призванных привести к прогрессивным структурным изменениям, к повышению эффективности общественного производства.

Регулирование занятости - это поддержание нормального с точки зрения рыночной экономики соотношения между спросом и предложением рабочей силы. Соотношение это должно удовлетворять потребность экономики в

квалифицированных и дисциплинированных работников, заработная плата которых служит для них достаточной мотивацией к труду. Однако соотношение между спросом и предложением не должно вести к чрезмерному росту заработной платы, который может негативно отразиться на национальной конкурентоспособности. Нежелательно и резкое снижение занятости, оно ведет к увеличению армии безработных, снижению потребительского спроса, налоговых поступлений, росту расходов на пособия и, самое главное, опасно социальными последствиями.

Постоянным объектом внимания государственных регулирующих органов является денежное обращение. Основная направленность регулирования денежного обращения - борьба с инфляцией, представляющей серьезную опасность для экономики. Регулирование денежного обращения опосредованно воздействует и на другие объекты - условия накопления, цены, социальные отношения.

Состояние платежного баланса является объективным показателем экономического здоровья страны. Во всех странах с рыночным хозяйством государство постоянно осуществляет оперативное и стратегическое регулирование платежного баланса путем воздействия на экспорт и импорт, движение капитала, повышение и понижение курсов национальных валют, торгово-договорной политики и участия в международной экономической интеграции.

Объекты ГРЭ различаются в зависимости от уровня решаемых ими задач. Можно выделить следующие иерархические уровни:

- 1) уровень фирмы;
- 2) региона;
- 3) отрасли;
- 4) сектора экономики (промышленность, сельское хозяйство, услуги);
- 5) хозяйства в целом (хозяйственный цикл, денежное обращение, цены);
- 6) наднациональный (экономико-политические отношения с зарубежными странами, интеграционные процессы).

Генеральной целью ГРЭ является экономическая и социальная стабильность в обществе, стабильные или повышающиеся темпы экономического развития, рост валового национального продукта, повышение жизненного уровня населения.

Экономический рост и его типы

Экономическое развитие общества - это многофакторный процесс. Развитие общественного производства характеризуется темпами роста объемов производства товаров и услуг, увеличением валового национального продукта, который используется для удовлетворения потребностей членов общества. Экономическое развитие общества связано с прогрессом в развитии производительных сил и производственных отношений.

В развитии производительных сил происходят существенные изменения, которые связаны с использованием достижений научно-технического прогресса. Научно-технический прогресс (НТП) это совокупность процессов развития и совершенствования орудий труда, предметов труда, техники и технологии, конечной продукции.

НТП на определенном этапе развития общества и развития производительных сил перерастает в научно-техническую революцию. Научно-техническая революция (НТР) означает скачок в развитии производительных сил, переход производительных сил в качественно новое состояние на основе коренных сдвигов в системе научных знаний, новой техники, новой технологии и в конечном счете в системе общественного производства.

НТР имеет комплексный, универсальный характер воздействия на общественное производство. НТР преобразует орудия труда, предметы труда, технологию, организацию производства. Важнейшей чертой НТР является качественное изменение всех факторов производства.

Но изменения в развитии производительных сил не могут происходить в отрыве от изменения в развитии производственных отношений. Производственные отношения следует рассматривать как общественную форму функционирования производительных сил. Производственные отношения могут быть импульсом для развития производительных сил, но могут быть и тормозом в развитии производительных сил.

Таким образом, экономическое развитие общества предполагает изменения как в развитии производительных сил, так и изменения в развитии и совершенствовании производственных отношений, изменение структуры общественного производства, качественное и количественное изменения в результатах общественного производства.

Количественные и качественные изменения, происходящие в развитии общественного производства, позволяют оценить тенденции в развитии общественного производства. В анализе тенденций развития общественного производства используют категорию «экономический рост».

Экономический рост - это количественное увеличение и качественное совершенствование общественного продукта, факторов его производства. Экономический рост занимает центральное место в анализе воспроизводственного процесса. Следует обратить внимание на то, что экономический рост:

- во-первых, определяет уровень экономического развития страны;
- во-вторых, влияет на степень удовлетворения потребностей и уровень жизни;
- в-третьих, определяет место страны в мировой экономике, ее конкурентоспособность в мировом хозяйстве.

Следовательно, экономический рост определяет перспективы экономического развития страны во всем их многообразии.

Целесообразно различать условия экономического роста и его результаты. К условиям экономического роста относят: состояние материально-технической базы общественного производства, уровень научно-технического прогресса и постоянное обновление производственного аппарата, оптимальную отраслевую структуру национальной экономики, уровень развития ее инфраструктуры, кооперации и специализации, наличие высококвалифицированной рабочей силы, степень экономической самостоятельности предприятий, фирм, развитие рынка, эффективную экономическую политику государства.

Условия экономического роста - это возможности, которыми располагает страна для экономического развития. Это - ее экономический потенциал, уровень развития производительных сил и соответствующие ему производственные отношения. При этом важно выделить эффективные формы собственности, которые способствуют реализации всех факторов производства. Экономический рост возможен более высокими темпами в странах с высоким уровнем демократии, свободой предпринимательства, развитыми рыночными отношениями, эффективными формами и методами государственного регулирования экономических процессов.

Результаты экономического роста будут проявляться в более высоких темпах прироста валового внутреннего продукта и национального дохода, в повышении степени удовлетворения потребностей общества и в повышении уровня жизни населения. Экономический рост проявляется в постоянном совершенствовании используемых факторов производства, внедрении в процесс производства новой техники и новых технологий.

Важнейшими показателями экономического роста являются:

- темпы роста промышленной и сельскохозяйственной продукции;
- валовой внутренний продукт в абсолютном измерении;
- валовой внутренний продукт на душу населения;
- темпы прироста ВВП;
- показатели научно-технического прогресса;
- динамика уровня производительности труда;
- динамика уровня жизни населения.

Экономический рост измеряется динамикой показателей экономического развития. Чаще всего информацию об экономическом росте дает показатель темпов роста ВВП.

$$\text{Темп роста ВВП} = \frac{\text{ВВП отч. г.}}{\text{ВВП баз. г.}} \times 100\%$$

где ВВП отч.г. - валовой внутренний продукт отчетного года;

ВВП баз.г. - валовой внутренний продукт базисного года.

Экономический рост представляет собой долгосрочную тенденцию увеличения реального ВВП. В экономической теории и в анализе реальных

условий экономического роста по странам важное место отводится анализу причин межстрановых различий в темпах экономического роста. Следовательно, необходим анализ типов и факторов экономического роста, которые по-разному проявляются в отдельных странах и в различные периоды времени.

Выделяют два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

Экстенсивный тип экономического роста связан с таким развитием общественного производства, при котором происходит дополнительное вовлечение в процесс производства новых факторов производства, дополнительных экономических ресурсов при неизменности их производительности и качественных параметров.

Интенсивный тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов производства за счет внедрения в процесс производства достижений НТП, качественного совершенствования используемых факторов производства, применения новых более прогрессивных машин, механизмов, оборудования, новой технологии, более экономичных материалов, новых конструкционных материалов, нанотехнологий, повышения квалификации производственного персонала. Интенсификация производства связана с повышением эффективности производства и эффективности использования вовлеченных в процесс производства экономических ресурсов.

В реальной жизни два типа экономического роста переплетаются, доля интенсивных факторов выше в странах с развитой рыночной экономикой и промышленно развитых странах. В развивающихся странах, отсталых странах велика доля экстенсивных факторов

Этим двум типам экономического роста соответствуют две группы факторов.

К факторам экстенсивного типа экономического роста относятся:

- использование большего количества машин, механизмов, оборудования;
- строительство новых предприятий;
- открытие новых месторождений и включение их в хозяйственный оборот;
- поднятие целины и вовлечение в хозяйственный оборот новых сельскохозяйственных площадей;
- использование большего количества трудовых ресурсов;
- внешняя торговля, позволяющая использовать большее количество экономических ресурсов. Но необходимо отметить, что технология производства не меняется, квалификация рабочей силы и ее производительность остаются прежними, а отдача продукции и дохода на единицу труда и капитала почти не изменяется.

К факторам интенсивного типа экономического роста относятся:

- использование новой более мощной и производительной техники, которая требует новой технологии, использования роботизированного производства;

- использование ресурсосберегающих технологий;
- использование научной организации производства и труда;
- повышение квалификации рабочей силы, более полное использование творческих способностей работников;
- использование более эффективных методов государственного управления экономикой;
- экономическая политика государства.

Анализируя экономический рост, необходимо исследовать экономический потенциал страны, экономическую мощь страны, а также уровень экономического развития, так как эти показатели оказывают влияние на динамику экономического роста.

Экономический потенциал страны представляет собой производственный аппарат, созданный в стране. Сюда относятся энергетические мощности, производственное оборудование, станки, транспорт, оборудование для связи и т.п. В отдельные периоды функционирования национальной экономики объемы производства могут быть ниже производственных возможностей, следовательно, производственный потенциал может быть использован не на полную мощность. В эти периоды наблюдается недогрузка производственных мощностей. Наиболее ярко недогрузка производственных мощностей наблюдается в периоды экономических кризисов. Экономический потенциал раскрывает потенциально возможный объем производства ВВП в стране.

Экономическую мощь страны можно характеризовать фактическим абсолютным объемом производства материальных благ. Показателем экономической мощи страны служит абсолютный объем производства ВВП и национального дохода в стране.

В число крупнейших экономик мира по итогам 2011 г. вошли: США, Китай, Индия, Япония, Германия, Россия, Бразилия, Объединенные Арабские Эмираты, Франция, Италия, Мексика, Южная Корея, Испания, Канада.

Паритет покупательной способности (ППС) учитывает разницу цен в странах и позволяет точнее сравнить реальные размеры их экономик - объемы рынка, структуру экономики и покупательную способность денег. При пересчете показателей ВВП в текущих ценах в показатели ВВП по ППС в качестве 100% используется средний уровень цен в США. Поэтому ВВП США в текущих ценах и по ППС совпадает. По данным Международного валютного фонда (МВФ), объем мирового ВВП по паритету покупательной способности возрос в 2011 г. по сравнению с 2010 г. на 5,8% до рекордных 78,897 трлн. долл.

По данным МВФ десятка крупнейших экономик мира в 2011 г. выглядит следующим образом: США - 15,094 трлн. долл., Китай - 11,300 трлн. долл., Индия - 4,458 трлн. долл., Япония - 4,440 трлн. долл., Германия - 3,099 трлн. долл., Россия - 2,383 трлн. долл., Бразилия - 2,294 трлн. долл., Объединенные

Арабские Эмираты - 2,261 трлн. долл., Франция - 2,218 трлн. долл. и Италия - 1,847 трлн. долл. (Источник: Business Forecast.by.).

Вторая десятка экономических лидеров в 2011 г. выглядит следующим образом: Мексика – 1,662 трлн. долл., Южная Корея – 1,554 трлн. долл., Испания – 1,413 трлн. долл., Канада – 1,396 трлн. долл., Индонезия – 1,125 трлн. долл., Турция – 1,074 трлн. долл., Иран – 990,219 млрд. долл., Австралия – 914,482 млрд. долл., Тайвань – 876,035 млрд. долл. и Польша – 771,568 млрд. долл.

На долю двадцатки крупнейших экономик мира (G-20) в 2011 г. приходится 77,5% мирового ВВП по ППС. В 2017 г. этот показатель возрастет до 77,8%. В 2017 г. США уступят пальму первенства и на первое место в рейтинге крупнейших экономик мира переместится Китай. (Источник: Business Forecast.by.).

Среди стран СНГ и соседних государств ситуация выглядит следующим образом (данные за 2011 г.): Россия – 6-е место (2,383 трлн. долл.), Польша – 20-е место (771,568 млрд. долл.), Украина – 38-е место (329,497 млрд. долл.), Казахстан – 52-е место (216,785 млрд. долл.), Беларусь – 60-е место (141,771 млрд. долл.), Узбекистан – 69-е место (95,239 млрд. долл.), Азербайджан – 72-е место (93,055 млрд. долл.), Литва – 82-е место (61,605 млрд. долл.), Туркменистан – 93-е место (43,359 млрд. долл.), Латвия – 101-е место (34,921 млрд. долл.), Эстония – 107-е место (27,313 млрд. долл.), Грузия – 115-е место (24,541 млрд. долл.), Армения – 127-е место (17,941 млрд. долл.), Таджикистан – 131-е место (16,221 млрд. долл.), Киргизия – 137-е место (13,125 млрд. долл.) и Молдова – 141-е место (11,998 млрд. долл.). (Источник: Business Forecast.by.).

Новое качество экономического роста

В экономической литературе выделяется категория «качество экономического роста». Нам представляется, что целесообразно выделять категорию «нового качества экономического роста».

Новое качество экономического роста с современных условиях развития мирового хозяйства должно проявляться в следующих социально-экономических процессах, свойственных, прежде всего, промышленно-развитым странам:

1. Происходит коренное изменение факторов экономического роста, интенсифицируются процессы расширенного воспроизводства под усиленным воздействием НТП.

2. Главным ориентиром экономического роста становятся высокие конечные результаты, качество продукции и его соответствие потребностям человека.

3. Усиливаются процессы интенсификации общественного производства на основе инновационных факторов. Инновации становятся источником

высокого качества роста. Способность к созданию и практическому использованию инноваций становится необходимым условием достижения экономического роста, научно-технического и общественного прогресса. Доля инноваций в экономическом росте развитых стран составляет около двух третей. Повышение доли инноваций в структуре факторов экономического роста и увеличение потенциального выпуска характеризуют переход к качественному экономическому росту. (Denison E. Trends in American economic growth, 1929-1982. Washington: Brookings institution, 1985. p. 30).

4. Со второй половины XX века прирост национальных экономик развитых стран в значительной степени обеспечивается благодаря инновациям. На инновации в США, Японии и Германии тратится 2,5 - 2,8 % ВВП, а во Франции и Великобритании – 2,3 - 2,4 %, в России же всего 0,6 %, причем размеры российского ВВП существенно меньше ВВП рассмотренных стран. (Инновации. - Коммерсант. Business guide. 16 ноября 2005, №215. - С. 32)

Наиболее важную роль среди интенсивных факторов экономического роста играет научно-технический прогресс. В 2012 и 2013 гг., согласно данным МВФ, ВВП в мире возрастет на 3,3% - 2012 г., и 3,9% - 2013 г. В развитых странах будет наблюдаться слабый рост на 1,8% и 2,2%, соответственно, а в странах Еврозоны в 2012 году ожидаются минусовые показатели экономического роста - (до-0,5%). Темпы роста ВВП в развивающихся странах также снизятся, но они будут значительно выше, чем в развитых странах, и составят 5,4% - 2012 г. и 5,9% - 2013 г. Лидерами роста будут Китай и Индия. В странах СНГ экономика возрастет на 3,7% в 2012 г. и 3,8% в 2013 г. Немногим ниже показатели, ожидающиеся в России: 3,3% - 2012 г. и 3,5% - 2013 г. (Источник: WOC по данным МВФ)

В анализе качества экономического роста необходимо учитывать все факторы роста, его источники и структуру, но эти вопросы еще не получили достаточно глубокого теоретического исследования. Пока не выработано еще четкое определение качества экономического роста, не раскрыто его содержание, что затрудняет выработку и реализацию экономической политики, направленной на повышение качества роста. Обеспечение качественного роста возможно при наличии особых условий реализации активной инновационной политики. В XXI веке перед Россией стоит задача повысить качество экономического роста, стать страной, обеспечивающей такой рост не только за счет сырьевых отраслей и экспорта их продукции, но и за счет наукоемких факторов, а также сформировать экономику инновационного типа, сделать инновации ключевым фактором экономического роста.

5. Новое качество экономического роста должно обеспечить усиление социальной направленности экономического развития страны. В этих условиях расширяется сфера услуг, развивается система здравоохранения, образования, повышаются требования к защите окружающей среды. Все это должно обеспечить более высокий жизненный уровень населения.

6. Возрастает роль науки. Наука превращается в непосредственную производительную силу. Темпы роста расходов на науку в развитых странах мира более чем в 2 раза выше, чем рост капиталовложений. Развитие науки и быстрые темпы внедрения научных разработок в производство определяют новое качество экономического роста.

7. Происходят коренные изменения в характере трудовой деятельности. Изменяется положение человека в общественном производстве. В условиях НТП предъявляются все более повышенные требования к уровню квалификации работника, к уровню его творческого потенциала.

В целом новое качество экономического роста характеризует целый комплекс как экономических, научно-технических, так и организационных, социальных форм организации общественного производства, позволяющих повысить эффективность производства, эффективность управления производством и обеспечить повышение жизненного уровня населения.

Цикличность развития экономики

Цикличность - это движение экономики от одного макроэкономического равновесия в масштабах национальной экономики к другому. Фактически это один из способов саморегулирования рыночной экономики, в том числе и изменения ее отраслевой структуры. Одновременно цикличность весьма чувствительна к государственному воздействию на национальное хозяйство и мировое хозяйство в целом. Экономические циклы (волны) - это периодические колебания деловой активности в обществе. Цикл представляет собой интервал времени в развитии рыночной экономики, в течение которого происходит увеличение объема производства товаров и услуг, а затем сокращение, спад, депрессия, оживление и, наконец, снова его рост.

Сущность цикличности может быть охарактеризована и такими процессами: цикличность - это всеобщая форма движения национальных хозяйств и мирового хозяйства как единого целого. Цикличность можно характеризовать как важнейший фактор экономической динамики, один из детерминантов макроэкономического равновесия. Наиболее характерная черта цикличности - движение - происходит не по кругу, а по спирали. Поэтому цикличность можно рассматривать как форму прогрессивного развития. Каждый цикл имеет свои фазы, свою длительность. Характеристики фаз неповторимы в своих конкретных показателях. У конкретного цикла или его фазы нет двойников. Они оригинальны как в историческом, так и в региональном аспектах.

Значительный вклад в теорию цикличности внес К. Маркс. Он все внимание уделил изучению коротких волн, получивших в экономической литературе наименование «периодических циклов» или «периодических кризисов перепроизводства». Каждый цикл, по Марксу, состоит из четырех фаз: кризис, депрессия, оживление, подъем, что полностью

согласуется с теорией цикличности. Маркс К. первым научно обосновал общий методологический принцип, в соответствии с которым кризисы в экономике рассматриваются как отклонение от равновесия. Возможность кризиса обнаруживается еще при простом товарном производстве. Главная причина - это обострение основного противоречия товарного производства между общественным характером производства и частным присвоением его результатов. Это проявляется в противоречиях между трудом и капиталом, производством и потреблением, между организацией производства на отдельном предприятии и в обществе в целом.

Первый экономический кризис перепроизводства разразился в Англии в 1825 г. Затем последовали кризисы: в 1836 г., 1841 г. (США), 1847 г. (США, Англия, Франция, Германия), 1857 г. (первый мировой кризис), 1873 г., 1882 г., 1890 г. В XX в.: 1900-1901 гг., 1907-1908 гг., 1913-1917 гг., 1920-1921 гг., 1929-1933 гг. (превзошел все предыдущие кризисы по глубине падения промышленного производства, поэтому стал называться «Великой депрессией»), 1937-1938 гг., 1948-1949 гг., 1957-1958 гг., 1970-1971 гг., 1974-1975 гг., 1980-1982 гг.

Для 90-х гг. XX в. характерны структурные кризисы: нефтяные, продовольственные, энергетические, сырьевые, валютные.

Основными (классическими) признаками наступления кризиса были следующие:

1) перепроизводство товаров. Их произведено значительно больше по сравнению с платежеспособным спросом. Масса товаров оказывается избыточной и не может быть реализована;

2) резкое падение цен. Оно является следствием превышения предложения товаров над их спросом. Во время кризиса 1929-1933 гг. цены в США упали почти на 54%, в Англии - почти на 58%;

3) резкое сокращение размеров производства. Упадок производства является важнейшей чертой фазы кризиса. Движущим мотивом производства является получение прибыли. Но во время кризиса, когда цены на товар падают, происходит значительное понижение нормы прибыли. Многие предприятия оказываются убыточными. В этих условиях предприниматели не заинтересованы в расширении производства, напротив, сокращают его. Сокращение производства - характернейшая черта кризиса;

4) массовое банкротство предприятий. Во время кризиса товары не реализуются или же реализуются по низким ценам. Поэтому предприниматели оказываются не в состоянии платить по своим долговым обязательствам и терпят крах (в период кризиса 1929 г. в Германии обанкротилось свыше 70 тыс. предприятий, в США - около 90 тыс.);

5) резкий рост безработицы и падение заработной платы. Сокращение производства ведет к тому, что масса работников выталкивается из производства. При этом заработная плата занятых работников падает;

6) паника на фондовой бирже, массовое падение курса акций (паника на бирже ценных бумаг является или предвестником кризиса, или сопровождает его);

7) кризис кредитной системы. Промышленный кризис порождает денежно-кредитный кризис. Выражением его является резкое сокращение кредита, массовое изъятие вкладов, крах банков, резкое повышение нормы процента, всеобщая погоня за деньгами, сокращение предложения ссудного капитала вследствие отлива вкладов из банков.

Следующая фаза экономического цикла - депрессия. Она характеризуется следующими чертами:

1) постепенное рассасывание товарного избытка. В фазе депрессии реализация товаров постепенно возобновляется;

2) приостановкой резкого падения цен. Во время депрессии цены товаров сначала продолжают падать, но уже не так резко, как во время кризиса. В дальнейшем падение цен прекращается;

3) прекращение спада производства. В период депрессии размеры производства несколько увеличиваются по сравнению с кризисным уровнем. Но они еще не достигают предкризисного максимума;

4) падение ссудного процента. Денежные капиталы начинают стекаться в банки. Спрос на них остается незначительным. В результате норма процента снижается до минимального уровня.

Оживление и подъем как фазы промышленного цикла характеризуются следующими чертами:

1) быстрым ростом производства;

2) значительным повышением товарных цен. Рост производства сопровождается ростом спроса на товары. В результате цены быстро растут.

3) сокращением размеров безработицы. Расширение производства вызывает рост числа занятых работников;

4) повышением заработной платы. Увеличение спроса на рабочую силу и уменьшение безработицы способствуют повышению уровня заработной платы;

5) кредитной экспансией. Происходит расширение размеров кредита, предоставляемого банками.

В ходе подъема рост спроса на ссудный капитал опережает рост предложения ссудных капиталов. Следовательно, норма процента постепенно повышается. В фазе подъема всегда объем ВВП превышает аналогичный показатель предыдущего подъема. Высшая точка подъема - вершина деловой активности. Экономика работает на пределе своих возможностей. Инвестиции и расходы покупателей очень высоки. Растет спрос на товары и услуги, что связано с ростом цен. В этот период экономического цикла повышается спрос на рабочую силу. Все это готовит почву для следующей фазы делового цикла - кризиса. Мы представили характеристику промышленного цикла с учетом марксистского подхода. Важно отметить, что экономический кризис проявляется в резком нарушении хода общественного производства. Это

связано как правило с несбалансированностью между производством (предложением товаров на рынке) и потребностями населения (платежеспособным спросом). При этом в реальной действительности возможны ситуации, когда производство обгоняет потребности либо когда платежеспособный спрос обгоняет производство. В первом случае имеет место кризис перепроизводства, во втором - кризис недопроизводства.

В современной экономической литературе изменяется название фаз экономического цикла. Более широко используют терминологию У.К. Митчелла (рис. 1): сжатие (рецессия), дно (депрессия), оживление, вершина (пик, бум).



Рис.1. Фазы экономического цикла У. Митчелла

Экономические кризисы охватывают почти все сферы национальной экономики и имеют самые разные отличительные особенности. Они различаются:

- по продолжительности: краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные;
- по сфере действия: промышленные, аграрные;
- по формам развертывания: структурные, отраслевые;
- по специфике проявления: нефтяные, продовольственные, энергетические, сырьевые, экологические, валютные;
- по пространственному признаку: национальные - охватывают экономику одной страны, мировые - проявляются в экономике ряда стран.

Глобализация мировой экономики позволяет развитым странам мира, прежде всего США, с помощью инструментов МВФ и ВБ осуществлять определенный трансфер кризисов, решая проблему преодоления социально-экономического кризиса в этих странах за счет других государств. И защита от

таких негативных воздействий национальной экономики является очень важным вопросом экономической безопасности государства. Но даже такие меры не уберегли наиболее развитые страны мира, прежде всего США, от глобального финансового и социально-экономического кризиса 2008-2011 гг. В современный период высокий уровень глобализации в мировой экономике достигнут именно в финансово-инвестиционной сфере. Финансово-денежные потоки годового оборота мировой экономики (более 600 трлн. долларов) на порядок превышают ее материальные потоки, включая рынки товаров и услуг, отображающие мировой валовой продукт (Мировой ВВП в 2011 г. составляет - 69,971 трлн. долл.).

Типы экономических циклов

В экономической теории анализируют несколько типов экономических циклов, которые называют волнами: циклы Дж. Китчина (3 года 4 месяца); циклы К. Жугляра (10 лет); циклы С. Кузнеца (18-25 лет); циклы Н.Д. Кондратьева (50-60 лет) - «длинные волны».

Краткосрочные циклы принято называть циклами Китчина, посвятившего этой проблеме свою работу в 1923 году. Китчин связывал продолжительность цикла, которую он принимал равной трем годам и четырем месяцам, с колебаниями мировых запасов золота. Однако в настоящее время подобное объяснение причин краткосрочного цикла может удовлетворить очень немногих.

Большинство современных экономистов, поддерживающих идею существования краткосрочных экономических циклов, склонно рассматривать их лишь как неотъемлемую часть общей циклической системы, основу которой составляют среднесрочные экономические циклы, получившие название циклов Жугляра, по имени французского экономиста, исследовавшего экономические колебания во второй половине XIX века.

Клемент Жугляр рассматривал экономический цикл как закономерное явление, причины которого кроются в сфере денежного обращения, точнее, кредита.

Кризис - основную фазу цикла - Жугляр оценивал как оздоравливающий фактор, ведущий к общему снижению цен и ликвидации предприятий, созданных для удовлетворения искусственно разросшегося спроса.

Жугляр считал, что повторение всех экономических процессов, вызванных банковской деятельностью, происходит каждые десять лет.

Продолжительность цикла Жугляра совпадает с продолжительностью циклов, основную причину которых некоторые экономисты видели в сроках физического износа активной части основных производственных фондов.

Американский экономист С. Кузнеца исследовал строительные циклы. Он считал, что колебательные процессы связаны с периодическим обновлением жилищ и строительством определенных типов производственных сооружений (длительность цикла определена в 15-20 лет).

Особое место в разработке теории цикличности принадлежит русскому ученому Н.Д. Кондратьеву. Его исследования охватывают развитие Англии, Франции и США за период 100 - 150 лет. Он обобщил материалы с конца XVIII века по таким показателям, как средний уровень товарных цен, процент на капитал, номинальная заработная плата, оборот внешней торговли, добыча и потребление угля, производство чугуна и свинца. В результате исследований он выделил большие циклы (45-60 лет), которые называются длинными волнами экономического развития. Они получили название «длинные волны Кондратьева». Известность Кондратьеву принес доклад «Большие циклы конъюнктуры», сделанный в 1928 г., в Институте экономики СССР. Основная их причина - в механизме накопления, капитала, необходимого для внедрения достижений НТП, достаточного для создания новых производительных сил.

Теорию длинных циклов в XX в. развивали И. Шумпетер, С. Кузнец, Д. Кларк, У. Митчелл и др. Среди отечественных ученых: С. Меншиков, А. Клименко, Ю. Яковец.

Начало подъёма длинного цикла происходит «когда накопление и аккумуляция капитала достигает такого напряжения, при котором становится возможным рентабельное инвестирование капитала в целях создания основных производительных сил и радикального переоборудования техники» (Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. - М., 1929).

Причины долгосрочных циклов:

1. Качественные изменения в общественном производстве на основе внедрения достижений научно-технического прогресса и крупных научных изобретений.
2. Обновление основного капитала.
3. Расширение рынков и использование новых технологий в обращении.

Представим хронологию больших циклов Кондратьева:

I цикл: повышательная волна - с 1787 г. по 1817 г.;

 понижательная волна - с 1814-1817 гг. по 1844-1851 гг.;

II цикл: повышательная волна - с 1844-1855 гг. по 1870-1875 гг.;

 понижательная волна - с 1870-1875 гг. по 1890-1896 гг.

III цикл: повышательная волна с 1891-1896 гг. по 1914-1920 гг.;

 понижательная волна с 1914-1920 гг. по 1929-1933 гг.;

IV цикл: повышательная волна с 1929-1933 гг. по 1947-1950 гг.;

 понижательная волна с 1947-1950 гг. по 1973-1979 гг.

V цикл: повышательная волна с 1973-1979 гг. по 2000-2005 гг.;

 понижательная волна с 2000-2005 гг. по 2015-2025 гг. (прогнозы).

Большие экономические циклы не могут быть объяснены случайными причинами. Кондратьев Н.Д. объяснял существование больших экономических циклов тем, что длительность функционирования различных созданных хозяйственных благ неодинакова. Наиболее длительный период функционирования имеют мосты, дороги, здания и другая инфраструктура. Они

же требуют и наибольшего времени и наибольших аккумулированных капиталов для их создания. Большие циклы можно рассматривать как нарушение и восстановление экономического равновесия в длительном периоде. Основную причину больших циклов можно выявить анализируя механизмы накопления капитала, использования капитала, достаточного для создания новых элементов инфраструктуры. Отмечено, что действие этой основной причины усиливается действием вторичных факторов.

Начало подъема («повышательная волна») совпадает с моментом, когда накопление достигает такого состояния, при котором становится возможным эффективное использование капитала для внедрения НТП, создания новых основных производственных фондов, использования новых технологий.

Снижение темпов экономической жизни, экономического роста («понижательная волна»), сопровождается накоплением экономических факторов отрицательного характера. Но одновременно происходит накопление достижений в области научных открытий, разработки новой техники и новых технологий. А в дальнейшем постепенное накопление капитала в руках промышленно-финансовых групп создает условия для внедрения достижений НТП в промышленное производство. Все это и создает предпосылки для нового подъема. Это повторяется вновь, но уже на новой ступени развития НТП и производительных сил.

В экономической теории исследовались циклы Форрестера и Тоффлера. Циклы Форрестера характеризуются продолжительностью в 200 лет. Они связаны с изменениями в используемой энергии и материалов.

Циклы Тоффлера характеризуются как циклы, связанные с особенностями цивилизаций. Продолжительность циклов Тоффлера - 1000-2000 лет.

Проанализируем особенности антициклической политики государства. Антициклическое государственное регулирование представляет собой систему способов и методов влияния на хозяйственную конъюнктуру и экономическую деятельность, направленных на смягчение циклических колебаний. При этом государство действует в направлении, противоположном складывающейся экономической ситуации, на каждом этапе экономического цикла. Несмотря на это, преодолеть циклический характер экономического развития государству не под силу; оно в состоянии только сглаживать циклические колебания в целях поддержания экономической стабильности.

Выделим важнейшие мероприятия антикризисной политики государства в периоды бумов. Государство старается широко использовать следующие инструменты:

- 1) денежно-кредитную политику: повышение учетной ставки, продажу государственных ценных бумаг на открытом рынке;
- 2) фискальную политику: сокращение расходов госбюджета, повышение налоговых ставок;
- 3) политику заработной платы и тарифов: понижение заработной платы;
- 4) сокращение государственных инвестиций.

Важнейшие мероприятия антикризисной политики государства в периоды депрессий изменяются:

- 1) денежно-кредитная политика направлена на: понижение учетной ставки, покупку государственных ценных бумаг на открытом рынке;
- 2) фискальная политика: дополнительные расходы госбюджета, понижение налоговых ставок;
- 3) политика заработной платы и тарифов: повышение заработной платы;
- 4) политика государственных инвестиций: ускорение реализации инвестиционных программ.

Можно сделать вывод, что в период подъема государство в целях предотвращения «перегрева» экономики проводит политику сдерживания деловой активности. А в период спада все мероприятия государства, напротив, направлены на ее стимулирование.

Благодаря выработанным мерам регулирования общая картина современного рыночного хозяйства стала не совпадать с традиционной схемой: все фазы цикла не имеют теперь ярко выраженного характера.

Важное место в антициклической политике государства занимает проведение прогрессивных структурных преобразований, стимулирование развития структуроопределяющих отраслей народного хозяйства, стимулирование научно-технического прогресса. Наиболее эффективными формами структурного регулирования экономики становится бюджетная и кредитная политика, широко используются налоговые стимулы. Государства развитых стран прибегают к эффективному способу стимулирования экономического роста: механизму инвестиционных льгот. В число методов антициклического регулирования экономики следует отнести и политику ускоренной амортизации. Наибольшее значение политика ускоренной амортизации имеет для передовых отраслей промышленного производства, выполняя роль двигателя технического прогресса.

В целом государственное воздействие на экономику развитых стран способно влиять на ход экономического цикла, характер экономической динамики. Но следует отметить особенности современного циклического развития, особенно в XXI веке: происходит заметное снижение эффективности государственного регулирования. В результате заметным явлением становятся отрицательные последствия экономической деятельности государства (массовая безработица, хроническая инфляция, социальные конфликты). В сложившихся условиях экономического развития государство вынуждено использовать новые формы и методы регулирования цикличности производства. В современных условиях антициклическая направленность экономической политики государства срастается с антиинфляционной политикой. Финансовый кризис 2008 года поставил вопрос о необходимости более широкого использования институционального механизма мировой экономики, межгосударственных организационных структур в рамках мирового хозяйства, способных смягчить отрицательные последствия функционирования

мирового рынка. Учитывая высокий уровень глобализации в мировой экономике в финансово-инвестиционной сфере, методы государственного регулирования цикличности экономического развития в национальной экономике уже не могут дать должного эффекта. Необходима и теоретическая разработка новых форм и методов наднационального регулирования экономических процессов в мировой экономике, и новые формы реализации антициклической направленности государственной политики.

Инфляция

Инфляция - это экономическое явление, которое затрагивает экономику, рыночное хозяйство и командно-административную систему. В экономической литературе категория «инфляция» появляется в начале XX века. Но само экономическое явление наблюдалось в XVII веке во Франции, в Северной Америке в период Гражданской войны 1861-1865 гг.

Первое простейшее определение инфляции - это переполнение каналов денежного обращения бумажными деньгами. Более полное определение сущности инфляции - это нарушение равновесия между спросом и предложением, что выражается в росте цен. Можно отметить, что современная экономика по самой своей «конструкции» инфляционна, следовательно, избавиться от инфляции трудно.

Проанализируем механизм проявления инфляции: главным ее признаком является хроническое увеличение спроса, рост цен. Инфляция проявляется в обесценении денег по отношению к товарам, по отношению к золоту, иностранной валюте. Уменьшается золотое содержание денежной единицы. Падает покупательная способность денег, падает курс национальной валюты по отношению к иностранным денежным единицам. Наличие инфляционного процесса связано с нарушением экономического равновесия в стране.

Причины инфляции в национальной экономике можно разделить на внутренние и внешние. К внутренним причинам инфляции можно отнести следующие:

- инфляция проявляется на денежном рынке. Ее корни находятся в деформациях денежного обращения, выпуске в сферу обращения дополнительной массы денег;

- инфляция проявляется в нарушении равновесия между товарной массой, с одной стороны, и денежной массой в обращении, с другой.

- в народном хозяйстве проявляются структурные нарушения и диспропорции.

- инфляция неизбежна, если имеет место рост расходов государственного бюджета, рост бюджетного дефицита;

- процесс милитаризации экономики ведет к раскручиванию спирали милитаризации;

- инфляционные ожидания населения;

-кредитная экспансия, т.е. увеличение масштабов кредитов, увеличение эмиссии безналичных денег;

-высокая степень монополизации рынков.

Интенсивность инфляции зависит от состояния рынков, степени остроты конкуренции. Монополии не увеличивают количество денег в обращении, но активно усиливают инфляционные процессы своей политикой на рынке, монополии разрушают механизм рынка, снижают эластичность спроса и предложения по цене, а, следовательно, нарушают баланс между спросом и предложением. Это приводит к усилению инфляции.

Внешние причины инфляции в национальной экономике:

- интернационализация хозяйственных связей;
- рост объемов внешней торговли;
- мировые экономические кризисы;
- падение курса национальной валюты.

Инфляция является международным экономическим явлением. Мировая торговля, мировые цены, движение капиталов в мировой экономике неизбежно приводят к усилению инфляции.

Рассмотрим виды инфляции.

Инфляция - это экономическое явление, которое до сих пор привлекает внимание исследователей. Большое внимание уделяется анализу видов инфляции.

Инфляция может быть как явной, открытой, так и проявляться в скрытой форме.

Открытая инфляция характеризуется тем, что на рынке потребитель сталкивается с проблемой постоянного роста цен и обесценивания денежной единицы. На рынке проявляется увеличение денежного спроса.

Скрытая (подавленная) форма инфляции чаще проявляется в условиях плановой, командно-административной экономики. Инфляция проявляется в нарушении структурных пропорций в национальной экономике, на рынке появляется тотальный дефицит товаров и услуг, что само по себе подразумевает снижающееся или низкое предложение и рост цен на продукцию.

Помимо данной простой классификации, инфляцию принято различать по темпам развития инфляционной спирали.

Умеренной (ползучей) называют инфляцию, темпы роста которой за год не превышают 5-10 %, она не сильно отражается на рыночной ситуации и в принципе характерна для экономики абсолютно любой страны, даже самой развитой.

Инфляция в рамках 10-200% - это галопирующая инфляция, она стремительно развивается, что в результате затрудняет проведение рыночных операций. Цены меняются крайне быстро, поэтому их рассчитывают, опираясь на данные инфляционных ожиданий на определенный момент времени.

Гиперинфляция имеет темп развития, превышающий 200% -3000% в год. Это самый опасный момент в развитии экономики, глубокий кризис неизбежен. В результате цены меняются каждый день или даже несколько раз в день, что не дает возможности оценить реальную стоимость произведенных благ и услуг, совершить рыночную сделку.

Экономисты также выделяют еще один вид инфляции - стагфляцию. Это тип инфляции, когда процесс раскручивания инфляционной спирали сопровождается одновременным спадом производства в экономике, называемым стагнацией. Итак, стагфляция, это экономическое явление в экономике страны, связанное со стагнацией общественного производства и ростом инфляции.

Выделяют также инфляцию спроса - это состояние экономики, когда совокупные расходы растут при практически полной занятости всех ресурсов. Иными словами, в условиях полной занятости предложение на рынке не изменяется, поскольку у фирм нет дополнительных ресурсных возможностей, они фактически используют весь ресурсный потенциал. Вследствие этого производство не может полностью обеспечивать растущий спрос, поэтому на рынке начинают расти цены.

Инфляция издержек - это состояние экономики, когда производители ограничивают масштабы производства из-за высоких средних издержек на единицу изготавливаемой продукции. В данном случае потребительский спрос - величина более или менее постоянная, но в результате действия определенных факторов затраты на производство начинают расти, фирмам становится невыгодно реализовывать продукцию по прежним ценам. В результате общий уровень цен на рынке начинает расти, в то время как предложение может сокращаться. Рост цен на одном рынке в качестве импульса передается на другие, и в результате инфляционная спираль захватывает все большую часть национальной экономики, распространяется на новые ее сферы. Растут издержки производства, растут цены.

Темпы инфляции измеряются в темпах прироста цен (в %), определяются по следующим формулам:

1. Вычисляются индивидуальные индексы цен товаров (услуг) по городу или району, стране:

$$i_p = \frac{\bar{p}_1}{\bar{p}_0},$$

где \bar{p}_0 и \bar{p}_1 - средние сопоставимые цены отчетного и предыдущего периода, рассчитанные по конкретному товару (услуге).

2. Рассчитывается индекс потребительских цен (ИПЦ) по формуле:

$$\text{ИПЦ} = \frac{\text{Стоимость потребительской корзины в текущем году}}{\text{Стоимость потребительской корзины в базовом году}} \cdot 100\%$$

3. Формула для расчёта темпа инфляции:

$$ТИ = \frac{ИПЦ^1 - ИПЦ^0}{ИПЦ^0} \cdot 100\%$$

где: ТИ - темп инфляции,

ИПЦ¹ - индекс потребительских цен текущего года,

ИПЦ⁰ - индекс потребительских цен базового (предыдущего) года.

Рассмотрим социально-экономические последствия инфляции. Инфляционные процессы неизбежно приводят к снижению эффективности функционирования национальной экономики страны, так как происходят изменения на внутреннем рынке, а также глубокая деформация всего рыночного механизма. Инфляция способствует замедлению темпов экономического развития, темпов использования инвестиций, повсеместно может наблюдаться снижение объемов производства товаров и услуг.

Отрицательным фактором инфляции является заметный тормоз научно-технического прогресса во всех сферах экономики. В рамках всего народного хозяйства снижается эффективность управления народным хозяйством.

Инфляция рождает и отрицательные социально-экономические последствия. Инфляция приводит к снижению экономических стимулов к труду, снижаются реальные доходы населения, сокращается реальная ценность личных сбережений населения. Инфляционные процессы в национальной экономике приводят к быстрому социальному расслоению населения, усилению имущественного и социального неравенства в стране.

Следовательно, инфляция приводит не только к обесцениванию денег, но и нарушает условия нормального функционирования рыночного хозяйства.

В условиях инфляции государство разрабатывает антиинфляционную политику, часто использует как стратегические, так и тактические методы. Государство часто использует меры, направленные на ликвидацию последствий инфляции, а не на устранение самого механизма инфляции. В борьбе с инфляцией важно использовать комплекс мер, воздействующих на причины инфляции.

Следует обратить внимание на стратегические меры долговременного характера. Антиинфляционные меры должны быть нацелены на восстановление равновесия рынков, должны воздействовать на сам механизм инфляции. Необходимо всемерное и всестороннее укрепление рыночного механизма, восстановление равновесия рынков, восстановление нарушенных пропорций в народном хозяйстве. Большое значение должно отводиться совершенствованию налогово-бюджетной политики. Необходимы меры, направленные на развитие

производства товаров и услуг, на стабилизацию и снижение цен, повышение качества продукции, меры, направленные на восстановление равновесия между спросом и предложением. Эти меры могут способствовать снижению инфляции.

Борьба с инфляцией требует и широких тактических мер, рассчитываемых на краткосрочный период. Среди таких мер наибольшее внимание должно быть уделено разработке и реализации жесткой кредитно-денежной политики, сокращению бюджетного дефицита, введение жестких лимитов на прирост денежной массы. Немаловажную роль играет и жесткое регулирование доходов, однако это возможно именно в краткосрочный период, иначе возможны в стране социальные конфликты.

Определенный эффект в борьбе с инфляцией дает проведение шоковой терапии и градуирования. Шоковая терапия в борьбе с инфляцией направлена на сокращение темпов роста денежной массы, для стабилизации и упорядочения денежного обращения правительство проводит денежные реформы (деноминацию, нуллификацию, девальвацию). При проведении шоковой терапии снижаются инфляционные ожидания населения, повышается доверие к правительству.

Градуирование - постепенное уменьшение темпа роста денежной массы. Инфляционные ожидания при градуировании не снижаются из-за неуверенности правительства в проводимой им политике и боязни роста социального недовольства. Появляется инфляционная инерция, чему способствует индексация доходов. При градуировании не происходит столь глубокого спада, как при шоковой терапии, но и темпы инфляции снижаются незначительно. Еще одним направлением антиинфляционной экономической политики является политика регулирования цен и доходов, направленная на то, чтобы увязать рост доходов населения с ростом цен.

Этому служит индексация доходов в соответствии с темпами инфляции, а также сокращение роста заработной платы и цен путем их замораживания или ограничения на определенный период времени. Однако проведение такой политики чревато резким увеличением инфляции после отмены контроля. Индексация доходов также ведет к повышению инфляции. Применение данной политики должно сопровождаться комплексом других мер экономического характера. Таким образом, основными мерами предотвращения инфляции являются меры по стабилизации государственных расходов и оптимизации налоговой системы, обеспечению равенства денежной массы и темпов роста национального дохода, исключению импортирования инфляции.

Безработица: сущность, причины

Безработица является важной макроэкономической проблемой. Она оказывает сильное воздействие на каждого трудоспособного человека, так как потеря места работы для большинства людей означает снижение доходов,

снижение жизненного уровня, наносит психологическую травму. Безработица является фактором макроэкономической нестабильности. Экономическая теория изучает причины безработицы, её социально-экономические последствия. Выводы экономического анализа проблем безработицы позволяют разработать эффективные меры регулирования занятости и снижения уровня безработицы. Проблема безработицы является предметом политических дискуссий.

Развитие общественного производства на определенном этапе неизбежно связано с высвобождением части трудоспособного населения. Возникновение нового социально-экономического явления – безработицы – связано с развитием капиталистических производственных отношений, с развитием индустриальной стадии общественного производства.

Важнейшим фактором общественного производства являются трудовые ресурсы. Трудовые ресурсы - это часть населения, способная работать (в соответствии с трудовым законодательством).

В их состав включают:

- трудоспособное население в трудоспособном возрасте;
- работающих подростков до 16 лет и лиц старше трудоспособного возраста.

Следовательно, под трудовыми ресурсами понимается население обоего пола в трудоспособном возрасте за исключением неработающих инвалидов труда и войны, инвалидов первой и второй групп и лиц, получающих пенсию по возрасту на льготных условиях, а также лица в нетрудоспособном возрасте, занятые в экономике.

Экономически активное население - это часть населения, обеспечивающая предложение рабочей силы для производства товаров и услуг. Экономически активное население включает занятых и безработных. Занятыми называют лиц, которые на определенный момент времени находились на рабочих местах и выполняли работу по найму.

Занятыми являются лица, которые в рассматриваемый период:

- 1) выполняли работу по найму за вознаграждение на условиях полного либо неполного рабочего времени, а также приносящую доход работу не по найму, самостоятельно или с одним (несколькими) компаньонами как с привлечением, так и без привлечения наемных работников независимо от сроков получения оплаты или дохода за свою деятельность;
- 2) временно отсутствовали на работе из-за болезни, ухода за больными, отпуска, забастовки и других подобных причин;
- 3) выполняли работу без оплаты на семейном предприятии.

К безработным относятся лица 16 лет и старше, при этом должны быть соблюдены следующие три условия в рассматриваемый период они:

- 1- не имели работы (доходного занятия);
- 2- занимались поиском работы через органы государственной или коммерческой службы занятости, использовали или помещали объявления в

печати, непосредственно обращались к администрации предприятия, использовали личные связи и т.д. или предпринимали шаги к организации собственного дела;

3- были готовы приступить к работе.

Уровень безработицы определяется как удельный вес численности безработных в численности рабочей силы. В условиях рыночной экономики «безработица» - это разность между предложением на рынке труда и спросом на труд. Между спросом на труд и заработной платой существует обратная зависимость: чем большую величину составляет оплата труда, тем большее количество домашних хозяйств и иных экономических субъектов желает продать свои трудовые навыки, способности и опыт. В то же время фирмам и предприятиям оказывается крайне невыгодно нанимать дополнительное число работников при высокой ставке заработной платы, поскольку это вызовет рост переменных издержек. Здесь мы видим проявление закона убывающей предельной производительности или снижающейся отдачи от фактора производства: при увеличении количества занятых в производстве единиц труда их предельный продукт со временем будет снижаться по мере использования каждой дополнительной единицы.

Для анализа роли безработных в экономике необходимо исследовать институциональную структуру населения. Население страны можно разделить на две большие группы: трудоспособное и нетрудоспособное. К нетрудоспособному населению относят детей, пенсионеров, инвалидов первой группы, т.е. тех лиц, которые по разным причинам не могут сами зарабатывать. Они являются иждивенцами.

Лица трудоспособного возраста (мужчины: 16–60 лет, женщины 16–55 лет) делятся на экономически активное (рабочая сила) и неактивное население. Неактивное население включает лиц, которые выбыли по какой-либо причине из состава работников: это могут быть домохозяйки, студенты очных специальностей, а также люди, проходящие лечение в психиатрических больницах и отбывающие срок в исправительных учреждениях. Иными словами, это потенциальные работники, которые добровольно или принудительно оказались не вовлеченными в трудовой процесс. Безработные – это люди, которые ищут работу и готовы приступить к ней немедленно.

Российское статистическое управление подвело итоги выборочного обследования населения по проблемам занятости по состоянию на вторую неделю января 2013 года. Численность экономически активного населения в возрасте 16-72 лет (занятые + безработные) в январе 2013г. составила 75,2 млн. чел., или около 53% от общей численности населения страны.

В численности экономически активного населения 70,7 млн. чел. классифицировались как занятые экономической деятельностью и 4,5 млн. чел. - как безработные с применением критериев МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю). Уровень безработицы (отношение численности

безработных к численности экономически активного населения) в январе 2013г. составил 6,0% (без исключения сезонного фактора). Уровень занятости населения (отношение численности занятого населения к общей численности населения обследуемого возраста) в январе 2013г. составил 64,2%.

Общая численность безработных, классифицируемых в соответствии с критериями МОТ, в 4,2 раза превысила численность безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости населения. В конце января 2013 г. в государственных учреждениях службы занятости населения состояло на учете в качестве безработных 1073 тыс. чел., что на 0,7% больше по сравнению с декабрем 2012 г.

Как показывают материалы обследований населения по проблемам занятости в январе 2013 г., 71% безработных искали работу самостоятельно без содействия служб занятости. При этом мужчины реже обращались в службы занятости в поисках работы, чем женщины. Среди безработных мужчин доля ищущих работу с помощью служб занятости в январе 2013 г. составила 25,6%, среди безработных женщин - 33,1%. Наиболее предпочтительным является обращение при поиске работы к помощи друзей, родственников и знакомых; в январе 2013 г. его использовали 59,1% безработных.

Рассмотрим виды безработицы и ее последствия. Общая величина безработицы, которая зафиксирована в стране на конкретный момент времени, носит название фактической. Она включает две составляющие: явную и скрытую. Явная безработица - это официальная, зарегистрированная в Фонде занятости населения. Она статистически отражена среди прочих экономических показателей. Скрытая безработица опасна тем, что она никак не фиксируется. Дело в том, что сегодня все чаще встречаются случаи, когда трудовая книжка субъекта находится на каком-либо предприятии, т.е. фактически он числится в качестве его работника. В то же время он не участвует в производственном процессе, создании ВВП и не получает заработную плату.

В экономической теории выделяют также следующие основные виды безработицы:

1. Фрикционная. К этому виду безработицы относятся лица, уволившиеся для того, чтобы сменить место работы, а так же те лица, которые ищут работу и уже готовы к ней приступить.

2. Структурная безработица связана со структурными изменениями в народном хозяйстве, которые вызваны внедрением научно-технического прогресса. Повышается роль и значение новых и новейших отраслей народного хозяйства, структуроопределяющих отраслей. В этих условиях большее значение приобретают специалисты высоких технологий, нано- и биотехнологий. Всеобщая компьютеризация так же влияет на структуру спроса рабочей силы. Следовательно, структурная безработица возникает тогда, когда структура предложения рабочей силы не соответствует структуре спроса на нее, когда старые, неперспективные отрасли производства закрываются, а

новые начинают развиваться и необходимо время для переподготовки работников и перемены ими рабочих мест.

Технологическая безработица может рассматриваться как разновидность структурной.

3. Циклическая безработица характеризуется как вынужденная. Этот вид безработицы связан с циклическостью в развитии экономики. Во время спада в экономике закрываются фирмы, предприятия, работники высвобождаются из процесса производства, наблюдается увеличение числа безработных, снижения спроса на рынке труда. Во время циклического подъема большое число безработных снова вовлекается в общественное производство, число безработных сокращается.

В рыночной экономике имеет место также добровольная безработица. Этот тип безработицы возникает при условии добровольной незанятости некоторых групп населения, к ним можно отнести домохозяйек и не желающих работать по каким-либо причинам.

Скрытая безработица наиболее ярко проявляется в экономике России. Ее проявление связано со спадом экономической активности. На предприятиях в интересах сохранения в составе трудовых коллективов работников, которые могли бы быть высвобождены в результате спада производства. Часть работников переводится на неполный рабочий день или отправляется в неоплачиваемые отпуска по инициативе администрации.

Сезонная безработица проявляется, прежде всего, в сельском хозяйстве, туристическом бизнесе, в некоторых промыслах, она легко прогнозируется.

В современных условиях состояние полной занятости невозможно. Это состояние на рынке труда связано с естественной безработицей, которая всегда существует в экономике. Она включает в себя фрикционную, структурную и добровольную.

Можно рассчитать уровень безработицы в стране: он равен отношению числа безработных к общей величине рабочей силы. Данный показатель может расти вследствие объективных причин: увеличения доли молодежи в составе рабочей силы, частых структурных сдвигов в экономике, а также по причине вытеснения мужского труда женским, так как ежегодно на рынок труда выходят больше женщин, чем мужчин.

Отрицательными последствиями безработицы являются: снижение доходов населения, снижение покупательного спроса, сокращение сбережений, снижение инвестиционного спроса соответственно сокращение предложения и спад производства. В 60-е гг. XX в. американский экономист А. Оукен на основе эмпирических исследований обнаружил устойчивую связь между величиной циклической безработицы и разрывом ВВП. Закон Оукена гласит, что каждый процент безработицы выше естественного уровня ведет к недопроизводству ВВП на 2,5-3%. 2,5-3% - коэффициент Оукена. Использование коэффициента Оукена в экономических расчетах позволяет определить объемы снижения ВВП по сравнению с потенциальным. Если

фактический уровень безработицы превышает естественный хотя бы на один процентный пункт, то фактический объем производства будет ниже потенциального в β раз. Здесь β - это коэффициент Оукена, который различается по странам, но чаще всего он находится в интервале от 2 до 3%.

Математически это влияние уровня безработицы на объем ВВП можно определить формулой:

$$\beta(u_f - u_e) = (Y_f - Y_n) / Y_n,$$

где: u_f - это фактический уровень безработицы;

u_e - естественный уровень безработицы;

Y_f - фактический объем производства;

Y_n - потенциальный объем производства.

Разность $u_f - u_e$ есть не что иное, как уровень циклической безработицы. Чем он больше, тем ниже фактический ВВП.

Используя данные занятости и безработицы, можно определить пять состояний на рынке труда.

1. Избыточная занятость, когда в результате превышения числа работников среднего уровня ВВП растет до точки перегрева, после чего начинает снижаться.

2. Нормальная занятость характеризуется соответствием числа занятых среднему значению, поэтому ВВП производится в условиях, близких к полной занятости.

3. Недостаточная занятость сопровождается ростом числа безработных. Естественная безработица как сумма добровольной и структурной начинает расти.

4. В условиях рецессии наблюдается недостаточная занятость, так как ярко проявляется неполное использование производственных мощностей. Здесь фактический ВВП намного ниже потенциального.

5. В фазе подъема фактический объем производства увеличивается исключительно за счет привлечения дополнительных инвестиций.

Таким образом, можно сказать, что приведенные выше пять фаз рынка труда тесно связаны с циклическостью экономического развития; пик сменяется спадом, после чего наступает период подъема.

Интенсивность высвобождения и перераспределения рабочей силы между отраслями и сферами народного хозяйства зависит от многих факторов. Поэтому процессы, затрагивающие экономические интересы трудоспособного населения, условия их занятости должны регулироваться государством. Государство должно разрабатывать программу занятости, которая направлена на увеличение рабочих мест, на создание условий по переподготовке кадров, регулирование условий функционирования бирж труда, на создание условий страхования по безработице. Важное место отводится регулированию условий труда, продолжительности рабочей недели, уровня заработной платы.

Сущность финансов и финансовая система

Сущность финансов, закономерности их функционирования и роль в процессе общественного производства определяется экономическим строем общества. Как особая форма экономических отношений, финансы возникают с возникновением государства. На ранних стадиях развития государства не существовало разграничения между денежными ресурсами монарха (короля, царя) и денежными ресурсами государства. Монархи распоряжались денежными средствами страны как своими собственными. С выделением государственной казны, полным отделением ее от собственности монарха (XVI-XVII вв.) возникают понятия государственных финансов, государственного бюджета, государственного кредита.

Финансы представляют собой экономические отношения, связанные с формированием, распределением и использованием централизованных и децентрализованных фондов денежных средств в целях выполнения функций государства и обеспечения условий расширенного воспроизводства.

Финансы - это важная часть денежных отношений общества. Финансы - это экономический инструмент распределения и перераспределения валового внутреннего продукта и национального дохода. Необходимость финансов вызывается объективными обстоятельствами - потребностями общественного развития. Исторически первоначально выявилась часть финансовых отношений, обусловленная появлением государства, взявшего на себя важные общественные функции. Для содержания государственной власти необходим специальный фонд денежных средств, который формируется за счет всех членов общества. Финансовые отношения управляются объективными законами общества и законами государства.

Основными источниками и методами формирования финансовых ресурсов является взимание налогов, отчисления части доходов субъектов хозяйствования, отчисления на страхование, другие виды отчислений в централизованные фонды, продажа государством ценных бумаг и своего имущества, получение кредитов, эмиссия денег. Состав, структура, направления использования финансовых ресурсов определяются экономической политикой государства.

Финансовая система имеет сложную структуру. Ее элементами являются общегосударственные финансы, финансы органов местного самоуправления, финансы субъектов хозяйствования, финансы общественных организаций, финансы негосударственных внебюджетных структур. Финансовые ресурсы - совокупность фондов денежных средств, находящихся в распоряжении государства, предприятий и организаций, характеризующих состояние экономики и имеют большое влияние на нее.

Место и роль отдельных составляющих финансовой системы неодинаковы. Первичный (главный) элемент занимает ведущее место среди других элементов системы, поскольку его роль во взаимосвязях элементов и

звеньев системы является определяющей. Таким элементом в финансовой системе выступают общегосударственные финансы, представленные в первую очередь государственным бюджетом. Общегосударственные финансы включают финансовые отношения, выраженные в государственном бюджете страны как в экономической форме образования централизованного фонда финансовых ресурсов и основном финансовом плане государства, во внебюджетных специальных фондах, как дополнительных формах целевого финансирования общественных нужд. Финансы предприятий сферы материального производства являются исходным звеном финансовой системы, поскольку в материальном производстве создается национальный доход - основной источник финансовых ресурсов общества. Финансы населения (домашних хозяйств) представляют собой своеобразную часть финансовой системы. Население (граждане) вступает в отношения своими денежными средствами с общегосударственной финансовой системой и предприятиями производственной и непроизводственной сфер. Специфика финансов населения состоит в своеобразии двух характерных частей финансовой системы: фондовой формы и внешнего управления. Здесь также проявляется многообразие денежных отношений - при уплате налогов и других обязательных платежей государству, выплатах населению из общегосударственных фондов. Государственный кредит включается в финансовую систему, хотя кредитные отношения отличаются от финансовых отношений. Но в силу того, что этот вид кредита направлен на цели покрытия дефицита государственного бюджета, обеспечения устойчивости государственных финансов, расчеты по нему осуществляются за счет бюджетных средств - это звено можно считать принадлежащим как финансовой, так и кредитной системам. Второе звено - это финансы предприятий и организаций народного хозяйства - имеет два относительно самостоятельных звена:

- финансы предприятий и организаций материального производства;
- финансы предприятий, организаций и учреждений отраслей непроизводственной сферы.

В первом звене - финансах производственной сферы - решаются задачи формирования и эффективного использования децентрализованных фондов денежных средств на предприятиях, фирмах, в отраслях народного хозяйства, а также централизации средств целевых и резервных фондов, названных хозяйствующих субъектов. Во втором звене финансовые отношения возникают не только в его первичных структурах и между ними, с другими звеньями финансовой системы, со звеньями иных экономических систем, цен, кредита. Совокупность централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, присущих звеньям финансовых отношений, составляет вторую часть финансовой системы. Материальное содержание финансов находит выражение в формировании и использовании финансовых ресурсов, включающих многие денежные фонды, бюджетные, фонды государственного социального

страхования и обеспечения, амортизационный фонд, фонд оборотных средств, фонды потребления. Формы финансовых отношений и фонды денежных средств образуют управляемый материальный объект. Управляющим субъектом выступает финансовый аппарат, который представляет собой систему государственного и общественного аппарата. Финансы как отношения рассматриваются во времени, в постоянном развитии. Включая теорию и практику наращивания и использования денег в обществе, финансы на конкретном этапе проявляются в зависимости от цели общества, рассматриваются с различных аспектов. Сохранение объективности финансов, фундаментальности их основ позволяют изучать финансы в различных системах.

Сущность финансов проявляется в их функциях. Финансы выполняют две основных функции: распределительную и контрольную. Эти функции действуют одновременно. Каждая финансовая операция - это распределение произведенного общественного продукта и контроль за этим распределением.

Распределительная функция проявляется при первичном распределении созданного национального дохода. На данном этапе происходит создание первичных доходов в сфере материального производства. На данной стадии свои доходы получают: работники материального производства в форме заработной платы, доходов фермеров, крестьян, а также предприниматели в форме прибыли.

При первичном распределении созданного национального дохода не формируются общественные, государственные денежные фонды. Для этого необходимо перераспределение полученных первичных доходов. В результате перераспределения первичных доходов происходит формирование доходов непромышленной сферы, формирование государственных финансов (государственного бюджета, внебюджетных фондов). Конечной целью перераспределения национального дохода является формирование государственных финансовых средств, государственных финансов. Государственные финансы используются на развитие производительных сил, социальную защиту населения, на создание общественных товаров.

Финансы выполняют и контрольную функцию. Контрольная функция финансов проявляется в постоянном контроле за распределением созданного национального дохода по соответствующим фондам и расходованием их по целевому назначению.

Важнейшей задачей финансового контроля является проверка точного соблюдения законодательства по финансовым вопросам, своевременности и полноты выполнения финансовых обязательств перед бюджетной системой, налоговой службой, банками, а также взаимных обязательств предприятий, фирм по взаимным обязательствам. Контрольная функция финансов проявляется через многогранную деятельность финансовых органов государства. Наибольшее значение в процессе контроля за движением денежных средств имеет Министерство финансов РФ. Основными задачами

Министерства финансов РФ являются выработка единой государственной финансовой, кредитно-денежной политики.

В состав Министерства Финансов РФ входят следующие службы, осуществляющие контроль за движением денежных средств:

- Федеральная налоговая служба.
- Федеральная служба по финансовым рынкам.
- Федеральное Казначейство РФ.
- Федеральная служба финансово-бюджетного надзора.
- Федеральная служба страхового надзора.
- Федеральная служба по финансовому мониторингу.
- Центральный банк РФ.
- Счетная палата.

Рассмотрим сущность и структуру государственного бюджета.

Государственный бюджет - это баланс доходов и расходов государства на определенный период времени. государственный бюджет утверждается в Российской Федерации Государственной Думой РФ и приобретает силу закона

Основными целями бюджетной политики в современный период являются:

- 1) использование бюджета в качестве одного из важнейших инструментов макроэкономического регулирования;
- 2) разработка и внедрение инструментов поддержки инноваций;
- 3) обеспечение долгосрочной устойчивости и сбалансированности пенсионной системы;
- 4) повышение качества человеческого капитала;
- 5) повышение доступности и качества государственных и муниципальных услуг;
- 6) реализация Программы повышения эффективности бюджетных расходов.

Бюджетное устройство РФ определяется ее государственным устройством и административно-территориальным делением. Бюджетная система РФ включает три звена:

1. Государственный республиканский бюджет РФ.
2. Региональные бюджеты, т.е. бюджеты республик в составе РФ, бюджеты других национально-государственных образований в составе РФ, а также бюджеты административно-территориальных образований.
3. Местные бюджеты.

В унитарных государствах бюджетная система имеет два уровня: государственный бюджет и местные бюджеты.

В РФ Федеральный Республиканский бюджет - это первый уровень бюджетной системы. Федеральный бюджет – основной финансовый план государства. Через государственный Федеральный бюджет мобилизуются финансовые ресурсы, используемые для экономического развития страны, реализации социальной политики государства.

Бюджеты национально-государственных и административно-территориальных образований выполняют важную роль в экономическом и социальном развитии регионов РФ.

Местные бюджеты используются для целей экономического развития различных административных единиц в составе РФ, городов и сел.

Все бюджеты в Российской Федерации функционируют автономно.

Государственный бюджет состоит из двух взаимосвязанных частей: доходной и расходной.

Доходная часть бюджета показывает, откуда поступают денежные средства в бюджет. Расходная часть бюджета показывает, на какие цели направляются средства, аккумулируемые в бюджете.

Приоритетами расходов государственного бюджета являются:

- безусловное исполнение законодательно установленных обязательств по выплате социальных пособий и компенсаций в сфере социальной защиты населения, включая пенсионное обеспечение военнослужащих;
- обеспечение сбалансированности бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации для дальнейшего развития пенсионной системы;
- индексация денежного довольствия военнослужащих и приравненных к ним лиц, фондов оплаты труда работников федеральных государственных учреждений, денежного содержания (заработной платы) судей и прокурорских работников;
- обеспечение обязательств в сфере образования здравоохранения и социального обслуживания населения с повышением адресности предоставления социальной помощи;
- обеспечение закупки новых видов вооружения, совершенствование боевой подготовки, реализация социальных гарантий для военнослужащих, обеспечение постоянным и служебным жильем военных;
- обеспечение содержания и развития транспортной инфраструктуры, в том числе автомобильных дорог;
- постепенное сокращение антикризисных мер поддержки экономики, концентрация ресурсов на мероприятиях, направленных на модернизацию и технологическое развитие экономики, повышение ее энергетической эффективности, в том числе инновационных проектах и важнейших научных разработках;
- подготовка особо значимых международных мероприятий (проведение XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 г. в г. Сочи, XXVII Всемирной летней универсиады 2013 г. в г. Казани, саммита АТЭС в г. Владивосток (в 2012 г.).

Структура статей бюджета, бюджетных доходов и расходов в странах с рыночной экономикой имеет вид:

I. Доходы государственного бюджета:

Налоги (в том числе акцизные сборы, таможенные пошлины, гербовый сбор

75-80%

Доходы от государственных предприятий, государственной собственности	5-8 %
Сеньораж	3-5 %
Доходы от приватизации	3-4 %
Доходы от внешней торговли	3-10 %

II. Расходы государственного бюджета:

Расходы на социальные нужды (здравоохранение, образование, социальные выплаты населению)	40-50 %
Расходы на развитие народного хозяйства.....	10-20 %
Расходы на вооружение, национальную оборону, на материальное обеспечение внешней политики, займы иностранным государствам	10-20 %
Административно-управленческие расходы.....	5-10 %
Платежи по государственному долгу	7- 8 %

Доходы и расходы государственного бюджета должны быть сбалансированы. Различают следующие виды состояний государственного бюджета:

- доходы бюджета превышают расходы. Сальдо бюджета - положительное, образуется излишек - профицит государственного бюджета;
- доходы бюджета и расходы бюджета сбалансированы, сальдо равно нулю;
- доходы бюджета меньше расходов, сальдо бюджета отрицательное, а, следовательно, образуется бюджетный дефицит.

Состояние финансовой системы является индикатором состояния национальной экономики. Бюджетный дефицит - это острейшая проблема национальной экономики. Источниками покрытия бюджетного дефицита являются: эмиссия денег (приводит к инфляции в национальной экономике), государственные займы. Использование государственных займов с целью покрытия бюджетного дефицита приводит к образованию и росту государственного долга.

Государственный долг - это совокупность долговых обязательств Российской Федерации перед физическими и юридическими лицами, а также иностранными государствами, международными организациями и другими субъектами международного права, включая обязательства по государственным гарантиям, которые предоставлены Российской Федерацией.

В зависимости от валютных обязательств государственный долг подразделяется на:

- внутренний долг, который выражает обязательства в валюте Российской Федерации, т.е. в рублях;
- внешний долг, выраженный в иностранной валюте.

На 01.01.2012 г. государственный внутренний долг РФ на ~ 85% состоял из государственных ценных бумаг. Основные из них:

- облигации федерального займа с постоянным доходом 1823,7 млрд. руб.

- облигации федерального займа с амортизацией долга (периодическое погашение основной суммы долга) 1079,6 млрд. руб. ;
- государственные сберегательные облигации с постоянной процентной ставкой купонного дохода -421,2 млрд. руб.

Всего на 01.01.2012 г. внутренний долг равен 3546,4 млрд. руб.

Внешний долг России является серьезной угрозой национальной безопасности в современных условиях, одной из основных причин отсутствия доверия инвесторов и кредиторов к России как международному заемщику. По данным Министерства финансов РФ внешний государственный долг Российской Федерации составляет на 1 января 2012 г. - 35,80 млрд. долл., на 1 января 2013 г. - 50,77 млрд. долл.

В 2013 году поступления налоговых и неналоговых доходов в консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации оцениваются в сумме 7326,1 млрд. рублей или с ростом на 10,7% к оценке 2012 года; в 2014 году - 8033,8 млрд. руб. (с ростом на 9,7%); в 2015 году - в сумме 8889,8 млрд. руб. (с ростом на 10,7 %). Расходы консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации оцениваются в 2013 году ориентировочно в сумме 8686,1 млрд. руб. с ростом к оценке 2012 года на 9,5%. В 2014 году - 9283,8 млрд. руб. (с ростом на 6,9% к уровню 2013 года), в 2015 году - 10021,4 млрд. руб. (с ростом на 7,9% к уровню 2014 года).

Превышение расходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации над общим объемом доходов оценивается ориентировочно в 2013 году в сумме 123,2 млрд. руб., в 2014 году - 82,8 млрд. руб., в 2015 году - 25,8 млрд. руб. В связи с увеличением расходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2013-2015 годах, на реализацию Указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года планируется дополнительное увеличение финансовой помощи субъектам Российской Федерации в виде дотаций на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации в 2013-2015 годах на 100,0 млрд. руб. ежегодно.

Важное место в регулировании финансовых отношений отводится межбюджетным отношениям. Межбюджетные отношения - это взаимоотношения между органами государственной власти Российской Федерации, органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления, связанные с регулированием бюджетных правоотношений, формированием и исполнением соответствующих обязательств бюджетов.

Бюджетная политика в сфере межбюджетных отношений в 2013-2015 годах будет сосредоточена на решении следующих задач:

- корректировка механизмов оказания финансовой помощи субъектам Российской Федерации в целях повышения ее эффективности;
- формирование устойчивой собственной доходной базы региональных и местных бюджетов, создание стимулов по ее наращиванию;

- совершенствование системы разграничения расходных обязательств между органами государственной власти и органами местного самоуправления.

Главная цель эффективного и ответственного управления общественными финансами, то есть финансового менеджмента (ФМ) в общественном секторе - предоставление общественных услуг высокого качества при повышении эффективности и результативности бюджетных расходов. Для достижения данной цели необходимо последовательно реформировать все фазы бюджетного цикла путем внедрения современных процедур и процессов финансового менеджмента. Это предполагает эффективное и ответственное управление общественными финансами на базе таких основных принципов, как системность, непрерывность, функциональность, комплексность, адаптивность с соблюдением частных, более детализированных принципов, которые могут быть представлены следующим перечнем:

- финансовая (бюджетно-налоговая) прозрачность;
- стабильность и долгосрочная устойчивость бюджетов;
- эффективная и справедливая система межбюджетных отношений;
- рациональная долговая политика;
- консолидация бюджета и бюджетного процесса;
- среднесрочное финансовое планирование;
- эффективный финансовый контроль, отчетность и мониторинг.

Таким образом, в современных условиях повышение эффективности функционирования финансовой системы должно быть связано с разработкой долгосрочной финансовой политики. Долгосрочная финансовая политика должна быть ориентирована на структурные сдвиги в национальной экономике, на ускорение внедрения достижений научно-технического прогресса, на удовлетворение потребностей общества.

Экономическая теория налогообложения

Современная экономическая наука большое внимание уделяет теории налогообложения и налоговой политике, которая, по мнению большинства экономистов, должна быть направлена на стимулирование экономического роста в долгосрочном периоде, сочетание экономической эффективности и справедливого налогообложения доходов.

Теоретическое изучение природы налога более активно осуществляется в XVIII в. В этот период наиболее распространена точка зрения что налог является платой за оказываемые государством услуги своим гражданам. В XIX в. налог рассматривался уже как пожертвование субъектов экономики в интересах государства; а в XX в. налог рассматривался как принудительный взнос (сбор), взимаемый государством без какого-либо эквивалента с его стороны, идущий на покрытие общегосударственных потребностей на основе изданного закона. Эволюция взглядов теоретиков-мыслителей показывает, что налоги занимали важное место в жизни общества.

Одним из первых систематизированные начала учения о налогах изложил английский экономист Уильям Петти (1623-1687). Главный его труд - «Трактат о налогах и сборах» (1662), в котором он рассмотрел виды государственных расходов и раскрыл причины, приводящие к их увеличению. Интересными представляются его рассуждения о том, как ослабить недовольства налогоплательщиков. Он писал, что как бы ни был велик налог, но, если он ложится пропорционально на всех, никто не теряет из-за него какого-либо богатства. Экономическую теорию налогообложения разрабатывали А. Смит и Д. Рикардо, Д. Миль Монтестье, Мирабо и Вольтер и другие. «В налогах воплощено экономически выраженное существование государства», - подчеркивал К. Маркс. Объективность такой взаимосвязи (взаимной зависимости государства и налогов) доказывается и тем, что по мере развития общества и государства произошли изменения и в самом налогообложении.

Маржиналистская школа (К. Менгер, Ф. Визер, И. Тюнен, А. Курно) свела основные экономические проблемы к обеспечению равновесия соответственно и налоги рассматривались как один из инструментов достижения этой цели.

Исследования представителей данной школы привели к обоснованию принципа прогрессивности в налогообложении, а также необлагаемого минимума. Эта идея нашла широкое применение в налоговых системах всех экономически развитых стран.

Свой вклад в развитие теории налогообложения внес шведский экономист Кнут Вексель (1851-1926). Он рассматривал налоги прежде всего как способ бесперебойного финансирования государственных расходов. Особо подчеркивал необходимость парламентского утверждения налогов, что усилило бы их справедливость в отношении всех категорий налогоплательщиков. Вексель считал, что средства налогоплательщиков, изъятые в виде налога, должны им возвращаться в форме различных государственных услуг. Он был противником налогов на расходы, сокращавших потребление, и полагал, что система косвенных налогов позволит относительно богатым уклоняться от налогов. Вексель подчеркивал, что повышенные налоги должны платить те, кто имеет наибольшие доходы.

Идеи Векселя поддержал и развил шведский экономист Эрик Линдаль (1891-1960). Он рассматривал налоги как своего рода цену за предоставляемые государством услуги. Исходя из положения о том, что налогоплательщики имеют разный уровень благосостояния, Э. Линдаль делал вывод, что разные ставки налогов обеспечивают равновесие в обществе. Таким образом, Линдаль последовательно отстаивал идею прогрессивного налогообложения.

Английский экономист Артур Пигу (1877-1959) считал, что взимаемые налоги должны быть одинаковыми для налогоплательщиков, проживающих в равных условиях. Он видел необходимость в совершенствовании подоходного налогообложения.

В XX веке выдающийся вклад в развитие теории налогообложения внес английский экономист Джон Мейнард Кейнс (1883-1946). Он уделял много внимания налоговому регулированию, подчеркивая, что налоговая политика может оказывать мощное воздействие на экономический рост, повышение занятости населения, стимулирование склонности к потреблению и т.д.

Дж. Кейнс считал, что полезно при помощи налогов изъятие доходов, помещенных в сбережения, финансирование за их счет текущих государственных расходов, а самое главное - инвестиций. Рассматривая роль налогов в регулировании экономики, Д. Кейнс обращал внимание на положительную роль относительно высоких налогов, мотивируя это тем, что снижение ставок налогов сопровождается уменьшением доходов бюджета и экономической неустойчивостью государства. Ярким приверженцем кейнсианства был нобелевский лауреат Пол Самуэльсон (р. 1915). Налоги, налоговую политику П. Самуэльсон рассматривал как важные инструменты в регулировании экономики и считал, что при помощи налогов стимулируются макроэкономический рост и стабильность, снижается уровень безработицы и инфляции, поощряется экономический рост. Анализируя роль налогово-бюджетной политики в регулировании экономики, Самуэльсон указал на противоречивые процессы, которые необходимо учитывать при построении налоговой системы.

В начале XX века в России, а позднее и в Советском Союзе, придерживались этой же точки зрения. Министр финансов царской России в 1900-1902 гг. С.Ю. Витте, известный как реформатор, говорил, что налоги - это «принудительные сборы (пожертвования) с дохода и имущества подданных, взимаемые в силу верховных прав государства ради осуществления высших целей государственного общежития». В 20-е годы XX века советская финансовая наука придерживалась такого же определения налога: «Налогам называются принудительные сборы, взимаемые государством или уполномоченными им публично-правовыми органами в силу права верховенства, без какого-либо эквивалента со стороны государства на основании изданного закона и идущие на покрытие общегосударственных потребностей». В период советской власти была сформирована такая налоговая система, которая обеспечивала пополнение государственного бюджета. Его использование соответствовало закономерностям функционирования командно-административной системы.

Начиная с 1991г., в области налоговых отношений складываются благоприятные условия, способствующие разработке основ новой налоговой системы. Важным в условиях формирования рыночных отношений в Российской Федерации становится использование практического опыта ведущих стран мира и теоретических разработок в теории налогообложения. Значительный вклад в развитие теории и практики налогообложения в РФ внесли российские ученые-экономисты: Д.Г.Черник, Л.П. Павлов, А.З. Дадашев, С.Д. Шаталов и др. Исследования в области налогообложения за

период с 1992 по 2013 гг. действия новой налоговой системы РФ показали, что благодаря разработкам этих ученых осуществляется постоянное совершенствование налоговой системы.

Налоговый кодекс РФ (пункт 1 статьи 8) определяет налог как «обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Рассмотрим принципы налогообложения, представленные в работах классиков английской политической экономии А. Смита, Дж. С. Миля, Д. Рикардо. Наиболее важными принципами построения налоговой системы они считали:

- налогоплательщики должны платить налоги пропорционально тем выгодам, которые могут быть получены от государства;
- простота, ясность, доступность в понимании системы налогообложения для налогоплательщиков; сущность налога, удобство его уплаты;
- равномерность и определенность размера налога и сроков его уплаты;
- обязательность уплаты налога (неизбежность взимания налога).

На основе принципов налогообложения, представленных в теории и практике налогообложения других стран, в Российской Федерации разработаны и действуют следующие принципы налогообложения:

- 1- полное равенство всех форм собственности при взимании налогов;
- 2-учет всех видов полученных доходов, независимо от вида и характера деятельности;
- 3-зависимость налога от размера дохода;
- 4-однократность налогообложения;
- 5-стабильность действующей системы налогообложения;
- 6-сочетание стабильности и динамичности налогообложения, необходимость постоянного совершенствования налоговой системы.

Анализируя роль налогов в условиях рыночной, смешанной экономики, важно обратить внимание на функции налогов.

Во-первых, регулирующая функция. Развитие рыночной экономики требует единства экономических интересов всех членов общества, предпринимателей, государства. Эффективно функционирующая рыночная экономика требует использования финансово-экономических методов регулирования путем применения отлаженной системы налогообложения. Используя налоговые ставки, льготы, штрафы, изменяя условия и методы налогообложения, государство воздействует на субъектов экономики, создает условия для развития производства.

Во-вторых, стимулирующая функция. С помощью налогов, льгот и санкций государство стимулирует развитие НТП, увеличение числа рабочих мест, расширение производства.

В-третьих, распределительная функция. С помощью налогов перераспределяются первичные доходы в обществе, с помощью налогов осуществляется формирование государственного бюджета всех уровней. Распределительная (перераспределительная) функция налогов носит ярко выраженную социальную направленность. Эффективная налоговая система способствует повышению социальной защищенности населения. Это достигается путем установления прогрессивной шкалы налогообложения, полного или частичного освобождения от налогов граждан, нуждающихся в социальной защите.

В-четвертых, фискальная функция. С помощью налогов происходит изъятие части доходов фирм, предприятий, предпринимателей, граждан и направляется в государственный бюджет.

Целесообразно отметить, что разграничение функций налогов носит условный характер, так как все они переплетаются и осуществляются одновременно.

Многообразие функционирующих налогов и сборов требует их классификации. Можно выделить следующие виды налогов:

1. По способу взимания налогов различают прямые и косвенные налоги.

Прямые налоги взимаются непосредственно с доходов или имущества налогоплательщиков. В качестве примера можно привести подоходный налог, уплачиваемый физическими лицами, налог на прибыль предприятий и организаций, налог на имущество, переходящее в порядке наследования или дарения и др.

Косвенные налоги взимаются через цену товара. Это своеобразные надбавки, включаемые государством в цену товаров и услуг (акцизы, налог на добавленную стоимость, налог с продаж, налог с оборота, специальный налог на поддержание основных отраслей народного хозяйства и др.).

2. По субъектам налогообложения выделяют:

Налоги с физических (подоходный налог с физических лиц, налог на имущество физических лиц, налог на имущество, переходящее в порядке наследования и дарения, курортный сбор и др.).

Налоги с юридических лиц. Это налоги с предприятий и организаций (налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, акцизы, налог на пользователей автомобильных дорог, налог на имущество предприятий и организаций, сбор за использование наименований «Россия», «Российская Федерация» и образованных на их основе слов и словосочетаний и др.). Разновидность налогов - «налоги с предприятий и организаций имеет особенность, которая связана с тем, что некоторые организации выступают плательщиками какого-либо налога, не являясь при этом юридическим лицом, в частности филиалы, представительства, обособленные структурные подразделения.

Смешанные налоги, которые уплачивают как физические лица, так и предприятия и организации (госпошлина, некоторые таможенные пошлины, налог с владельцев транспортных средств и др.).

3. В Российской Федерации налоги можно разделить на три группы в зависимости от того, какой орган их вводит и имеет право изменять и конкретизировать: федеральные налоги, региональные налоги и местные налоги.

Федеральными признаются налоги и сборы, устанавливаемые Налоговым кодексом Российской Федерации и обязательные к уплате на всей ее территории.

Региональными признаются налоги и сборы, устанавливаемые в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, вводимые в действие законами субъектов Российской Федерации и обязательные к уплате на территории соответствующих субъектов Российской Федерации. Устанавливая региональный налог, представительные органы власти субъектов Российской Федерации определяют следующие элементы налогообложения: налоговые льготы, налоговую ставку в пределах, установленных законодательством, порядок и сроки уплаты налога, а также форму отчетности по данному региональному налогу.

Местными признаются налоги и сборы, устанавливаемые и вводимые в действие в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, нормативными правовыми актами представительных органов местного самоуправления и обязательные к уплате на территории соответствующих муниципальных образований.

К федеральным налогам и сборам относятся:

- налог на добавленную стоимость - акцизы на отдельные виды товаров (услуг);
- налог на прибыль организаций;
- налог на добычу полезных ископаемых;
- налог на доходы физических лиц;
- водный налог;
- государственная пошлина;
- сбор за право пользования объектами животного мира и водными биологическими ресурсами.

К региональным налогам и сборам относятся:

- налог на имущество организаций;
- налог на игорный бизнес; - транспортный налог.

К местным налогам и сборам относятся: земельный налог; налог на имущество физических лиц.

В налоговой практике различных стран существует три способа взимания налогов (по способу налогообложения).

Первый способ - кадастровый, который предполагает использование кадастра. Кадастр - это реестр, который содержит перечень типичных объектов

(земли, доходов), классифицируемых по внешним признакам и устанавливает среднюю доходность объекта обложения. К внешним признакам относятся: при поземельном налоге - размер участка, количество скота, удалённость от транспортных путей рынка; при домовом - количество окон, дверей, труб, характер постройки; при промысловом - численность рабочих, количество станков и т.д.

Средняя доходность объекта, базирующаяся на этих признаках, значительно отклоняется от действительной. Существуют поземельный, домовый, промысловый кадастры. Данный способ имеет в значительной мере исторический характер. Он применяется при слабом развитии налогового аппарата.

Второй способ у источника дохода. Налог удерживается бухгалтерией того юридического лица, которое выплачивает доход субъекту налога. Таким путём выплачивается налог с заработной платы. Налог удерживается посредником до получения дохода субъектом, что снижает возможность уклонения его от уплаты налога.

Третий способ предусматривает подачу налогоплательщиком в налоговые органы декларации, то есть официального заявления о получаемых им доходах.

Налоги различаются так же по объекту налогообложения:

- имущественные,
- ресурсные (рентные),
- с доходов,
- налоги на потребление,
- с отдельных видов деятельности, операций,

Налоги различаются и по методу исчисления:

- прогрессивные,
- регрессивные,
- пропорциональные,
- ступенчатые,
- твердые.

Налоговая система базируется на соответствующих законодательных актах государства, которые устанавливают конкретные методы построения системы взимания налогов. Законы о налогах должны содержать все элементы структуры налогов. Число налогов велико, но элементная база налогов имеет универсальное значение. В соответствии с Налоговым кодексом РФ все законодательные акты должны включать все элементы закона о налогах. Каждый налог должен быть точно определен. В законодательной базе о каждом налоге должен содержаться исчерпывающий набор информации, должна быть прописана вся элементная база. Без нее налоговое законодательство и порядок его исполнения не могут считаться определенными. Нечеткость, двусмысленность или неполнота сведений об элементной базе налога могут привести к возможности уклонения от уплаты налога на законном основании (так как появляются так называемые налоговые лазейки).

Каждый закон должен содержать следующие элементы налога:

- субъект налога (налогоплательщик, т.е. юридическое или физическое лицо, которое обязано платить данный налог);
- объект налога (имущество, доход, подлежащие обложению, количественно измеряемые, служат базой для начисления налога);
- налоговая ставка (размер налога, устанавливаемый на единицу налогообложения);
- налоговая база (определяется количественно, чтобы выразить предмет налогообложения);
- метод налогообложения (порядок изменения ставки налога в зависимости от роста или снижения налоговой базы);
- срок уплаты налога (срок в который должен быть уплачен налог, за его нарушение начисляется пени в зависимости от просроченного срока);
- налоговая льгота (полное или частичное освобождение плательщика от налога);
- факультативные элементы налога:
 - порядок уплаты и особенности контроля над уплатой налога;
 - ответственность за налоговые нарушения;
 - порядок удержания и возврата неправильно удержанных сумм налога;
 - налоговые льготы.

Таким образом, для эффективного функционирования налоговой системы важным является формирование законодательной базы налогообложения, разработка в Российской Федерации Налогового кодекса.

Налоговый кодекс РФ принят Государственной Думой в 2000 году. В нем определены общие принципы и понятия налогообложения, права и обязанности налогоплательщиков, налоговых агентов и налоговых органов, состав налоговых правонарушений, процедуры рассмотрения дел по ним, а также порядок взыскания сумм штрафов пеней и недоимок. В Налоговом кодексе РФ представлены:

- 1) виды налогов и сборов, взимаемых в Российской Федерации;
- 2) основания возникновения (изменения, прекращения) и порядок исполнения обязанностей по уплате налогов и сборов;
- 3) принципы установления, введения в действие и прекращения действия ранее введенных налогов субъектов Российской Федерации и местных налогов;
- 4) права и обязанности налогоплательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах;
- 5) формы и методы налогового контроля;
- 6) ответственность за совершение налоговых правонарушений;
- 7) порядок обжалования актов налоговых органов и действий (бездействия) их должностных лиц.

В Налоговом кодексе РФ разграничены понятия, сущность таких экономических категорий, как налог и сбор. Под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с

организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований. Под сбором понимается обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в отношении плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий) (Налоговый кодекс Российской Федерации - (НК РФ). – Ч. 1. Ст. 8. Понятие налога и сбора; действующая редакция от 08.05.2013).

Рассмотрим особенности налоговой политики государства. Налоговое право служит юридическим фундаментом в осуществлении налоговой политики государства. Следовательно, налоговая политика - это комплекс правовых действий органов власти и управления, определяющий целенаправленное применение налоговых законов.

Налоговую политику нужно рассматривать как составную часть финансовой политики государства. Содержание и цели налоговой политики определяются социально-экономическим строем общества, а также состоянием экономики и государственных финансов. Экономически обоснованная налоговая политика преследует цель - оптимизацию централизации денежных средств через налоговую систему.

Задачами налоговой политики являются:

- обеспечение государства финансовыми ресурсами;
- создание условий для регулирования хозяйства страны в целом;
- сглаживание возникающего в процессе рыночных отношений неравенства в уровнях доходов населения.

Налоговая политика проводится государством посредством следующих методов:

- управления;
- информирования (пропаганды);
- воспитания;
- консультирования;
- льготирования;
- контролирования;
- принуждения.

Управление налогообложением заключается в организующей и распорядительной деятельности финансовых и налоговых органов, которая нацелена на создание эффективной системы налогообложения и основывается на познании и использовании объективных закономерностей ее развития. Управление налогообложением осуществляется органами государства, непосредственно ответственными за проведение (осуществление) налоговой политики, к которым относятся:

- Министерство финансов;
- Федеральная налоговая служба.

Министерство финансов Российской Федерации и его структурные подразделения на основании статьи 9 Налогового кодекса РФ являются участниками отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах. Однако финансовые органы не относятся к числу органов, осуществляющих налоговый контроль.

Министерство финансов России является федеральным органом исполнительной власти, обеспечивающим проведение единой финансовой, бюджетной, налоговой и валютной политики в России и координирующим деятельность в этой сфере иных органов. Это обстоятельство и определяет его компетенцию в области налоговых правоотношений, которые заключаются в разработке предложений о налоговой политике, развитии налогового законодательства и совершенствовании налоговой системы в Российской Федерации совместно с другими федеральными органами исполнительной власти. Помимо этого Министерство финансов координирует в пределах своей компетенции политику федеральных органов исполнительной власти, на которые возложена ответственность за обеспечение своевременного поступления налогов и других обязательных платежей в федеральный бюджет. Основная роль в управлении налогообложением возложена на Федеральную налоговую службу Министерства финансов РФ.

Управление налогообложением представляет собой единую централизованную систему, построенную по многоуровневому иерархическому принципу: инспекции федерального, межрегионального, республиканского, областного, краевого и районного (межрайонного) уровней; при этом каждый уровень имеет свои функции и специфику. Центральным органом управления налогообложением в РФ (первый уровень) является Федеральная налоговая служба Министерства финансов РФ. Ко второму уровню относятся межрегиональные налоговые инспекции, которые созданы в каждом из федеральных округов России.

Вопросы для самостоятельной работы

1. Национальная экономика и ее структура. Макроэкономические пропорции

- 1.1. Раскройте сущность национальной экономики.
- 1.2. Значение важнейших сфер национальной экономики.
- 1.3. Дайте характеристику важнейших макроэкономических пропорций.
- 1.4. Какие факторы оказывают влияние на изменения макроэкономических пропорций?

2. Макроэкономическое равновесие

- 2.1. Раскройте сущность макроэкономического равновесия.
- 2.2. Какие виды макроэкономического равновесия анализирует экономическая теория?
- 2.3. Дайте характеристику моделей макроэкономического равновесия.

3. Государство и рыночная экономика

- 3.1. В чем состоит экономическая сущность государственного регулирования экономики.
- 3.2. Обоснуйте необходимость государственного регулирования национальной экономики.
- 3.3. В чем сущность дерегулирования экономики?
- 3.4. Дайте характеристику субъектов государственного регулирования экономики.
- 3.5. Каковы последствия государственного регулирования экономики?

4. Объекты и цели государственного регулирования экономики.

- 4.1. Раскройте цели государственного регулирования экономики.
- 4.2. Каковы основные объекты государственного регулирования экономики?
- 4.3. Раскройте роль государства в регулировании кредитно-денежных отношений.

5. Экономический рост и его типы

- 5.1. Каковы особенности экономического роста?
- 5.2. Раскройте специфику темпов экономического роста по отдельным регионам мира и по странам.
- 5.3. В чем сущность экстенсивного и интенсивного типов экономического роста?

6. Новое качество экономического роста

- 6.1. Чем характеризуется новое качество экономического роста?
- 6.2. Каковы факторы, определяющие новое качество экономического роста?
- 6.3. Как взаимосвязаны новое качество экономического роста и его эффективность?

7. Цикличность развития экономики

- 7.1. В чем сущность цикличности экономического развития?
- 7.2. Раскройте категорию «экономический цикл».
- 7.3. Дайте характеристику фаз экономического цикла.

8. Типы экономических циклов

- 8.1. Дайте общую характеристику типов экономического цикла.
- 8.2. В чем сущность строительных циклов С. Кузнеца?
- 8.3. Раскройте вклад российского ученого-экономиста Н.Д. Кондратьева в анализ экономической конъюнктуры.
- 8.4. Проанализируйте причины долгосрочных экономических циклов.
- 8.5. В чем причины циклов Тоффлера и их продолжительность?
- 8.6. Антициклическая политика государства.
- 8.7. Специфика антициклической политики государства в период промышленного подъема.
- 8.8. Особенности антициклической политики государства в период экономического кризиса
- 8.9. Эффективность антициклической политики государства.

9. Инфляция

- 9.1. Сущность инфляции.
- 9.2. Раскройте механизм инфляционных процессов.
- 9.3. Раскройте виды инфляции.
- 9.4. В чем Вы видите причины инфляции?
- 9.5. Каковы последствия инфляции?
- 9.6. Методы борьбы с инфляцией.

10. Безработица: сущность, причины

- 10.1. Социально-экономическая сущность безработицы.
- 10.2. Виды безработицы.
- 10.3. Методы регулирования современного рынка труда.
- 10.4. Структура занятости населения в Российской Федерации.
- 10.5. Закон А. Оукена.

11. Сущность финансов и финансовая система

- 11.1. Социально-экономическая сущность финансов.
- 11.2. Роль финансовых отношений в общественном производстве.
- 11.3. Структура финансовой системы.
- 11.4. Государственный бюджет и его структура.
- 11.5. Доходы и расходы государственного бюджета.
- 11.6. Бюджетный дефицит и государственный долг.
- 11.7. Внебюджетные фонды, их роль и значение.

12. Экономическая теория налогообложения

- 12.1. Экономическая сущность налога.
- 12.2. Функции налога.
- 12.3. Виды налогов.
- 12.4. Принципы налогообложения.
- 12.5. Налоговый кодекс Российской Федерации.
- 12.6. Элементная база налогов.
- 12.7. Методы налогового контроля в Российской Федерации.

Литература

1. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика. - СПб.: Питер, 2010.
2. Купрюхина Л.И. Экономическая теория. Макроэкономика: пособие по изучению раздела «Макроэкономическое равновесие». - М.: МГТУ ГА, 2008.
3. Чепурин М.Н. Курс экономической теории: учебник для вузов. - 7-е изд., доп. и перераб. - Киров: АСА, 2011.
4. Макроэкономика: Теория и российская практика: учебник для студентов /под ред. А.Г. Грязновой, Н.Н. Думной - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008.
5. Мэнкью Н.Г. Принципы макроэкономики /пер. с англ. - СПб.: Питер, 2010.
6. Пансков В.Г. Налоги и налогообложение: теория и практика: учебник для вузов. - М.: Юрайт, 2011.
7. Туманова Е.А., Шагас Н.Л. Макроэкономика. Элементы продвинутого подхода: учебник для вузов. - М.: Инфра-М, 2010.
8. Экономическая теория: учебное пособие для вузов /под ред. А.Г. Грязновой, В.М. Соколинского. - 3-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2010.
9. Экономическая теория: учебник для вузов /под общ. ред. В.И. Видяпина и др. - М. : Инфра-М, 2009.

Содержание

Введение.....	3
Национальная экономика и ее структура. Макроэкономические пропорции.....	4
Макроэкономическое равновесие.....	6
Экономическая сущность государственного регулирования экономики..	11
Субъекты государственного регулирования экономики.....	12
Объекты и цели государственного регулирования экономики.....	14
Экономический рост и его типы.....	16
Новое качество экономического роста.....	21
Цикличность развития экономики.....	23
Типы экономических циклов.....	27
Инфляция.....	31
Безработица: сущность, причины.....	35
Сущность финансов и финансовая система.....	41
Экономическая теория налогообложения.....	48
Вопросы для самостоятельной работы студентов.....	58
Литература.....	61