

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ» (МГТУ ГА)

Утверждаю  
Проректор по УМР  
\_\_\_\_\_ В.В. Креницин

«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ» СДВ.03

Специальность – 080507

Факультет – МОК

Кафедра – Менеджмента

Курс – 5

Семестр – 9

Форма обучения – дневная

Общий объем учебных часов на дисциплину 100

Объем аудиторных часов 60, в том числе:

    Лекции 36

    Практические занятия 24

Самостоятельная работа 40

Зачет 5 курс, 9 семестр

Москва 2008 г.

Рабочую программу составил:

Афанасьев Василий Григорьевич, профессор, д.э.н.

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры, протокол

№ \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

Заведующий кафедрой Артамонов Б.В., профессор, д.э.н

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Рабочая программа одобрена Методическим советом специальности 080507  
«Менеджмент организации»

Протокол № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ 200\_\_ г.

Председатель Методического совета – Артамонов Б.В., профессор, д.э.н.

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Рабочая программа согласована с Учебно-методическим управлением (УМУ)

Начальник УМУ – Логачев В.П.

\_\_\_\_\_  
(подпись)

## **1. Цели и задачи дисциплины**

### 1.1. Цель преподавания дисциплины

Цель преподавания дисциплины сформировать чувство ответственности специалистов за выполненную работу в области внешнеэкономической деятельности, за принимаемые решения, добросовестность при выполнении заданий, морально-этические аспекты производственной деятельности.

### 1.2. Задачи изучения дисциплины (необходимый комплекс знаний и умений):

#### 1.2.1. Иметь представление о:

- экономической сущности внешнеэкономической деятельности;
- значении внешнеэкономических связей для России;
- особенностях современного предпринимательства.

#### 1.2.2. Знать:

- правовое регулирование внешнеэкономической деятельности;
- формы внешнеэкономических сделок;
- методы осуществления внешнеэкономических операций;
- виды внешнеторговых договоров;
- структуру и содержание внешнеторгового контракта;
- свод правил международных коммерческих условий (ИНКОТЕРМС 2000);
- особенности внешнеэкономической деятельности в системе ГА.

#### 1.2.3. Уметь:

- определять таможенную цену товара;
- заполнять грузовую таможенную декларацию;
- производить перерасчет валют.

#### 1.2.4. Иметь навыки:

- ведения коммерческих переговоров;
- составления контракта международной купли - продажи.

## **2. Содержание дисциплины**

2.1. Наименование разделов, подразделов и тем, объемы в часах. Содержание лекций, ссылки на литературу

Раздел 1 Введение - 2 часа.

Лекция 1.1. Предмет и задачи дисциплины. Место дисциплины в учебном плане и ее связь с другими дисциплинами. Внешнеэкономическая деятельность как область применения знаний специалистов. Особенности ВЭД в системе ГА.

Раздел 2 Состояние и тенденции развития внешнеэкономической деятельности - 2 [8].

Лекция 2.1. Понятие внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая деятельность как форма использования преимуществ международного разделения труда. Факторы, обуславливающие необходимость развития и расширения внешнеэкономических связей. Роль внешнеэкономических связей в повышении эффективности экономики. Внешнеэкономические связи как форма реализации внешнеэкономической деятельности. Содержание внешнеэкономических связей. Состояние и тенденции развития международного разделения труда. Основные особенности современного мирового рынка и динамика его развития. Товарная структура мировой торговли и основные направления ее развития. Значение внешнеэкономических связей для России. Место и роль России в мировой торговле. Воздушный транспорт России на мировом рынке Авиационных перевозок.

### Раздел 3 Виды внешнеэкономических сделок - 4 часа. (7,12).

Лекция 3.1. Понятие внешнеэкономической сделки. Факторы, определяющие внешнеэкономический характер сделок. Формы и виды внешнеэкономических сделок.

Лекция 3.2. Субъекты и объекты внешнеэкономических сделок. Классификация видов внешнеэкономических сделок по объектам сделок. Сущность и особенности заключения внешнеэкономических сделок по продаже перевозок и услуг.

### Раздел 4 Организация и техника внешнеэкономических операций - 16 часов. (1,2,7,8).

Лекция 4.1. Методы осуществления внешнеэкономических операций. Сущность и преимущества прямого и косвенного методов осуществления внешнеэкономических операций.

Процедуры подготовки внешнеэкономических операций при прямой продаже. Посредничество во внешнеторговых операциях. Виды торгово - посреднических операций. Сущность брокерских и комиссионных внешнеэкономических операций и операций по перепродаже. Способы вознаграждения посредников, агентские комиссионные.

Лекция 4.2. Виды внешнеэкономических договоров и особенности их заключения. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли - продажи. Структура внешнеторгового контракта. Содержание и порядок заполнения разделов контракта. Типовой контракт на аренду (лизинг) воздушных судов.

Лекция 4.3. Свод правил международных коммерческих условий (ИНКОТЕРМС 2000), используемых при определении базисных условий поставки в контракте. Группы и виды терминов (условий), принципиальные различия между ними. Принятые официальные сокращения терминов.

Лекция 4.4. Внешнеторговые операции при различных способах перевозки товара. Распределение расходов и рисков, связанных с доставкой товара, а также обязанностей по заполнению и оплате коммерческих документов между продавцом и покупателем согласно ИНКОТЕРМС 2000 при различных базисных условиях поставки. Общие для различных базисных условий поставки обязанности продавца и покупателя.

Лекция 4.5. Способы установления цен при заключении внешнеторгового контракта. Виды внешнеторговых цен. Публикуемые и расчетные цены. Мировые цены. Виды публикуемых цен. Виды скидок, устанавливаемых к ценам. Назначение и содержание подготовительной работы, предшествующей установлению цены товара в контракте.

Лекция 4.6. Особенности определения условий платежа во внешнеторговом контракте. Формы платежа, используемые в международной торговой практике. Виды наличных платежей, их отличия и особенности использования. Виды средств платежа, используемых в международной торговле, и их характеристика. Валютная оговорка.

Лекция 4.7. Организация и стратегия ведения переговоров. Подготовка к переговорам. Ведение переговоров. Результаты переговоров.

Лекция 4.8. Внешнеторговая документация. Перевозочная и таможенная документация. Платежная и расчетная документация.

Совместные предприятия с иностранными инвестициями - одна из эффективных форм организации внешнеэкономической деятельности. Особенности создания и функционирования совместных предприятий.

Раздел 5 Валютно - финансовые и кредитные отношения - 6 часов. (2,8).

Лекция 5.1. Валютное регулирование и контроль. Закон о валютном регулировании и валютном контроле. Операции с иностранной валютой.

Лекция 5.2. Валютно - финансовые условия контрактов, пересчет валюты цены в валюту платежа, оговорки, защищающие стороны от риска валютных потерь.

Лекция 5.3. Формы международных расчетов. Международные расчетные организации

Кредитование внешней торговли, факторинг, форфейтинг, фьючерские сделки.

Раздел 6. Государственное и международно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности - 10 часов. (7-12).

Лекция 6.1. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью в сфере ГА. Структура органов управления и характеристика их основных функций. Воздушный кодекс РФ.

Система нормативных документов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность. Основные международные

конвенции. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Лекция 6.2. Тарифные (экономические) методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Таможенные платежи, их назначение и виды. Виды ставок таможенных пошлин. Ввозные и вывозные таможенные пошлины. Порядок установления видов товаров, облагаемых ввозными и вывозными таможенными пошлинами и размеров ставок. Плательщики пошлин и порядок их взимания.

Лекция 6.3. Дифференциация размеров ставок таможенных пошлин и факторы, определяющие степень дифференциации. Методы исчисления величины таможенных пошлин. Порядок и сроки уплаты таможенных пошлин. Ответственность за нарушения в уплате таможенных пошлин.

Налогообложение товаров, являющихся объектами внешнеэкономических сделок. Виды налогов и порядок их расчета и уплаты. Налог на добавленную стоимость.

Лекция 6.4. Нетарифные (административные) методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Декларирование товаров, являющихся объектами внешнеэкономических сделок. Объекты и субъекты декларирования. Процедура декларирования. Документы и сведения, необходимые для декларирования. Декларирование таможенной стоимости товара. Понятие таможенной, фактурной и статистической стоимости товара. Назначение таможенной стоимости и методы ее определения.

Лекция 6.5. Таможенный кодекс РФ 2004г. Таможенные режимы, их сущность и назначение. Виды платежей, взимаемых таможенными органами. Место перемещения товаров. Состав и последовательность процедур, осуществляемых при вывозе товаров с таможенной территории и ввозе товаров на нее.

## 2.2. Перечень тем практических (семинарских) занятий и их объем в часах:

ПЗ - 1 Типовой контракт международной купли - продажи или аренды имущества - 4 часа.

ПЗ - 2 Валютные операции, перерасчет валют - 2 часа.

ПЗ - 3 Заполнение грузовой таможенной декларации - 4 часа.

ПЗ - 4 Определение таможенной цены товара - 2 часа.

СЗ - 1 Международно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности - 4 часа

СЗ - 2 Ведение переговоров и заключение договоров (контрактов) - 2 часа

СЗ - 3 Работа с посредниками. Агентские соглашения, комиссионные вознаграждения - 2 часа

## Вопросы для самоконтроля и самостоятельной работы (60 час.).

1. Содержание предмета ВЭД и МС.
2. Сферы внешнеэкономической деятельности.
3. Слагаемые мирового воздушного транспорта.
4. Основные авиакомпании мира.
5. Крупнейшие мировые аэропорты.
6. Система регулирования воздушных сообщений.
7. Государственное регулирование.
8. Воздушный кодекс РФ.
9. Таможенный кодекс РФ.
10. Федеральные авиационные правила.
11. Международно-правовое регулирование.
12. Двустороннее регулирование.
13. Межправительственные соглашения о воздушных сообщениях.
14. Коммерческие права и свободы воздуха.
15. Многостороннее регулирование.
16. Основные международные конвенции в сфере ГА.
17. Основные конвенции в сфере международной торговли.
18. Договорные линии и назначенные авиаперевозчики.
19. Основные коммерческие соглашения.
20. Соглашения о коммерческом сотрудничестве.
21. Понятие о код - шеринге.
22. Пульные соглашения.
23. Агентские соглашения.
24. Альянсы авиакомпаний: виды альянсов.
25. Основные глобальные альянсы.
26. Чикагская конвенция 1944г.
27. Варшавская конвенция 1929г. и документы варшавской системы.
28. Монреальская конвенция 1999г.
29. Основные международные организации.
30. ИКАО: оргструктура и сферы деятельности.
31. ИАТА: членство и основные направления деятельности.
32. Международный совет аэропортов (АСИ).
33. Региональные и специализированные международные организации.
34. Валютное регулирование.
35. Формы продажи авиационных перевозок.
36. Непосредственная продажа и продажа через посредников.
37. Официальные и неофициальные агенты, агенты BSP.
38. Основные перевозочные и расчетные документы.
39. Формы оплаты перевозок.
40. Продажа внешних авиационных услуг.
41. Особенности авиационного лизинга. Типовой контракт.
42. Управление рисками и страхование.
43. Международные расчеты и кредитование внешнеэкономических сделок.

44. Совместные предприятия: основные учредительные документы.
45. Понятие о международном протоколе и нормах делового общения.
46. Дипломатический протокол и протокольные мероприятия.
47. Ведение переговоров.
48. Основы деловой переписки во внешнеэкономической деятельности.
49. Виды таможенных платежей.
50. Результаты переговоров: статус quo, MOU, контракт.
51. Особенности выбора посредников.
52. Виды посреднических соглашений.
53. Коммерческие и таможенные документы.
54. Таможенные платежи.
55. Стархование грузов и внешнеторговый контракт.
56. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС 2000.
57. Договор перевозки на воздушном транспорте.
58. Международные тарифы, действующие при авиаперевозках.
59. Техничко-экономические особенности отдельных видов транспорта, используемых во внешних экономических связях.
60. Транспортные условия торговых сделок.

### 3. Рекомендуемая литература:

№ п/п	Автор	НАИМЕНОВАНИЕ, ИЗДАТЕЛЬСТВО, ГОД ИЗДАНИЯ
1	2	3
		Основная литература:
1	Афанасьев В.Г.	Основы внешнеэкономической и коммерческой деятельности в системе воздушного транспорта, 2002.
2	Бахрамов Ю.М. Глухов В.В.	Организация внешнеэкономической деятельности. (Особенности менеджмента). -С-Петербург, «Лань», 2001
3	Дегтярева О.Н. Полякова Т.Н. Саркисов С.В.	Внеэкономическая деятельность. «Дело», 2004.
4	Саркисов С.В. Афанасьев В.Г.	“Организация перевозок грузов в капиталистических странах”. -М.: МГИМО, 1985.
5.	Афанасьев В.Г.	“Организация работы представительств авиакомпаний”. -С-Петербург, «Партнер ВЭД», 2004.
6	Николаев Д.С.	“Транспорт в международных экономических отношениях”. -М.: «Международные отношения», 1984.
7	Синецкий Б.И.	“Внеэкономические операции: организация и техника”. -М.: Международные отношения, 1989.
8	Под. ред. И.П. Фаминского	“Основы внешнеэкономических знаний”. -М.: “Международные отношения”, 1994.
		Учебно-методическая литература:
9	Афанасьев В.Г.	Пособие по изучению дисциплины «Внеэкономическая деятельность» и выполнению контрольных работ для студентов 5 курса спец. 080507 З.О. - М.: МГТУ ГА, 2004.
		Дополнительная литература:
10		Таможенный Кодекс Российской Федерации. Москва, 2003.
11		Закон РФ “О таможенном тарифе”. -М.: 2003.
12		Закон РФ “ О валютном регулировании и валютном контроле”. - М.: 2007.
13		Воздушный кодекс Российской Федерации. -М., 1998.
14	Махнева О.В.	“Основы внешнеэкономической деятельности предприятий ГА. Курс лекций. - М.: МГТУ ГА, 1994.